

株式会社キャリアデザインセンター

【提案営業】 ◆東証一部上場企業から誕生した戦略子会社のスタートアップメンバーを募集します◆ [応募フォームへ](#) [検討中に入れる](#)
 NEW 掲載終了予定日：2019.10.10

正社員 年収：350～550万円

[企業メッセージ](#) [募集情報](#)

事業部から、「自分たちで創っていく新しい会社」へ 新たなスタートを私たちと一緒に切りませんか？

設立から6年で売上19億円を突破。おそらく日本を見渡しても、これだけの急成長を果たした会社は決して多くありません。圧倒的な数字を記録したのが、あなたが今見ているこの「type」を運営する(株)キャリアデザインセンターのIT系事業部です。typeをはじめとしたグループ内の豊富なリソースを活用しながら、ここからまた新しい成長戦略を描いていく、そのための新しい戦力を募集します。新会社として、新しい価値を組織にも、顧客にも、自分の力で提供する実感、それを自分達の手で創り出す醍醐味、それらを全て叶えられる 大きなやり甲斐を感じられるステージをご用意して あなたからのチャレンジを私たちは待っています。



この求人の特徴 (アイコンの説明)

未経験歓迎 学歴不問 第二新卒OK パテランOK 複数名採用 完全週休2日
 休日120日 賞与複数回 上場企業 転勤なし 土日面接可 面接1回

募集要項 株式会社キャリアデザインITパートナーズ ※東証一部上場企業 (株)キャリアデザインセンター100%出資会社が募集している求人の詳細です。

募集背景 すでにIT業界向けの人材ビジネスに定評がある当社。更なる拡大を目指して、幹部候補メンバーを募集しています。今回は、更なる新規顧客開拓を目指すための営業募集です。

仕事内容 あなたには当社の中核を担う【ソリューション営業】として企業のニーズに対して、エンジニアのリソース提供のご提案を行い、企業の開発やプロジェクト支援を行っていただきます。

■ ■ 仕事の流れ ■ ■
 電話にてIT企業にアポイントを取り、訪問。
 ▼
 ヒアリングでは「企業が求めるエンジニア像」や任せたい仕事内容などを細かく聞いていきます。
 ▼
 社内のエンジニアコーディネーターと相談し、企業にご提案するエンジニアを決定。
 ▼
 企業にエンジニアのご提案ををし、一方エンジニアには企業の良さをアピール。
 双方に良いイメージを持ってもらえるかどうか、腕の見せどころです！

営業スタイル [営業職認定教材](#)
 ITエンジニアの派遣サービスを行っています。WEBサービス、EC、ソーシャルアプリ、自社パッケージサービスベンダー、大手通信キャリア、メーカー、SIerなど、顧客は非常に幅広く取引。typeでお付き合いのある大手企業から、気鋭のベンチャー企業まで、幅広くサービスを展開しています。最先端のITビジネスに携わり、世の中のトレンドを支えるビジネスです。

扱う商材 [営業職認定教材](#)
 ITエンジニアの派遣サービスを行っています。WEBサービス、EC、ソーシャルアプリ、自社パッケージサービスベンダー、大手通信キャリア、メーカー、SIerなど、顧客は非常に幅広く取引。typeでお付き合いのある大手企業から、気鋭のベンチャー企業まで、幅広くサービスを展開しています。最先端のITビジネスに携わり、世の中のトレンドを支えるビジネスです。

注目 この仕事の魅力は？
 【提案営業】のポジションは、大手からベンチャー企業まで幅広い企業へ人材ソリューションを提供できることが魅力です。実際に、世界中で広がる無料通話アプリの開発技術者や企業向けのクラウドソリューションを支えるエンジニア、ゲームアプリの開発エンジニア等、今評判のサービスの裏側には、当社のエンジニアが活躍しています。typeをはじめとした求人広告を扱う事業部や人材紹介事業部で約1万社の中途採用のお手伝いをしてきたCDCとのシナジーを發揮しながら、最適な提案を行って下さい。

注目 建築業界で働いたことがある方なら、営業未経験でもOK
 営業未経験でも大丈夫な理由は、入社後には商品知識や実践的な営業スキルを身に付けられる研修をはじめ、勉強会やOJTなどをご用意し、長い目であなたの成長を全面的にバックアップしていく体制が整っているからです。

また、基本的に残業はなく、形式だけの長時間の打ち合わせなどもありません。外資ならではのフランクな雰囲気や実力に応じた評価制度も完備しています。目標が達成できない場合のペナルティなどもなく、お客様を第一に考え、自分のペースを大切にしながら、じっくり成長していくことができます。

1日の仕事の流れ
提案営業の朝ある一日のスケジュール
 09：45 朝礼。事業部メンバー全員で情報を共有
 ▼
 10：00 お客様へお電話。1日のお客様のビジネスが変化し、新たなニーズが出ることも！
 ▼
 10：30 お客様先への訪問。漠然と話を聞くのではなく、課題の本質を探ります
 ▼
 12：00 赤坂見附駅周辺はランチスポットが充実。昼休憩をします
 ▼
 13：00 コーディネーターと打ち合わせ。企業、エンジニアがwin-winになるように考えます
 ▼
 14：30 別のお客様先にて競合先。企業もエンジニアも緊張する場なので空気づくりも大切です
 ▼
 18：00 就業終了を控えるエンジニアの元へ訪問。近況をヒアリング
 ▼
 19：00 翌日の提案のレジュメ確認、候補者との事前情報共有。準備が重要です
 ▼
 20：30 明日の準備をして帰宅。

身に付くスキル・キャリアパス **入社後の成長サポート**
 入社後は、派遣ビジネスや業界知識について、OJTでしっかり伝授します。組織構成的にも20代のマネージャーや若いメンバーが台頭しており、何でも言い合える風通しの良さがありますのでこれから入社する方もきっとすぐ馴染んでいただけるはず。現在活躍しているメンバーも、業務を行う中で少しずつ覚えてきました！業界未経験の方でも積極的にチャレンジしてください。

応募資格 *** 20代・30代のメンバーが多数活躍中！ ***
 ■学歴不問
 ■第二新卒歓迎
 ■営業経験がある方※業界経験は不問！
 【活かせる経験・スキル】
 営業経験があり、IT業界・IT技術に興味がある方は大歓迎！
歓迎する経験・スキル
 ◎新規開拓営業経験のある方
 ◎IT業界、IT技術に関する知識をお持ちの方
 ★入社時点でのIT業界・IT技術の知識は不問ですが、入社後勉強していただきますので、高い興味と向上心は必要です。もちろん、既にIT業界、IT技術に関する知識をお持ちの方は大歓迎です！
過去の採用例
 業界不問です。IT業界・人材業界に関わらず、多様なバックグラウンドを持ったメンバーが活躍しています。

雇用形態 正社員

想定給与 28.6万円～36万円+賞与(年2回)+インセンティブ
 ※上記は、ご経験・スキルにより変動します。
 ※月給には時間外勤務手当月30時間分と深夜割増手当月20時間分 (月61,590円～※月給28.6万円の場合)を給与に含まみます。
 ※30時間を超えた場合は別途手当を支給します。
 ※平均残業時間：月20時間程度
実際の給与例
 27歳チーフ：月給30.5万円+インセンティブ
 30歳課長：月給45.5万円+インセンティブ

勤務時間 9:45～19:00

勤務地 東京都港区赤坂3-21-20 赤坂ロングビーチビル
 ※「赤坂見附駅」から徒歩1分の好立地。
 ※「赤坂見附駅」は乗り入れの路線が多いため、営業活動においても非常に便利です。
【アクセス】
 ■東京メトロ丸ノ内・銀座線「赤坂見附駅」より徒歩1分
 ■東京メトロ半蔵門・有楽町線「永田町駅」より徒歩5分
 ■東京メトロ千代田線「赤坂駅」より徒歩7分
勤務地エリア
 東京23区

休日休暇 «年間休日120日以上»
 ■完全週休2日制(土・日)
 ■祝日
 ■夏季休暇
 ■年末年始
 ■有給休暇
 ■慶弔休暇
 ■特別休暇
 ■出産・育児休暇
 ■スクロー研修 (※勤続年数5年ごとに休暇10日間と資金25万円を付与)
 ★産休、育休、時短勤務中の社員もいます。社員が働きやすい環境づくりを進めています。

待遇・福利厚生
 ■賞与年2回
 ■各種社会保険完備
 ■交通費支給
 ■インセンティブ制度
 ■定期健康診断
 ■社員持株会制度あり
 ■退職金制度
 ※昇進・昇給の機会には年に4回あります。
 ■ストックオプション制度
 ■HR (Healthy Room) 制度
 ■CR (Comfort Room) 制度
 ■GO (がんばるお母さん・お父さん) 制度
 ■サンクスパートナー制度(配偶者の誕生日に当社からお祝い品をお送りします)
 ■結婚・出産お祝い休暇&給付金

[応募フォームへ](#) [検討中に入れる](#)
 掲載終了予定日：2019.10.10

もっと知りたい！会社の素顔 募集要項だけでは伝わらない会社の魅力をお伝えします。

トピックス **会社を創る醍醐味**
 新会社として、新しい価値を組織にも、顧客にも、自分の力で提供する実感、それを自分達の手で創り出す醍醐味、それらを全て叶えられる 大きなやり甲斐を感じられるステージをご用意して あなたからのチャレンジを私たちは待っています。

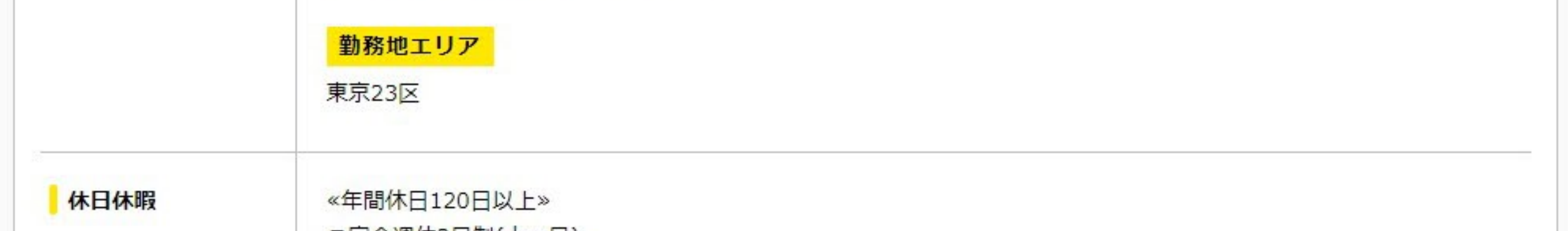


憧れのキャリアも、納得いく収入も、充実したオフも… 全部手に入れる道は、20代の今を全力で生きること。
 「20代をどう過ごしたかで、30代になったときに、ビジネスマンとしての価値に大きな差がつく。」そんな記事も読んだことがある。いま、自分は全力で頑張っているのだろうか…？捨てきれない向上心と向き合い、新たなチャレンジに踏み切った“負けず嫌いな”たちが集まる会社がここ、キャリアデザインセンターです。



20代の若手が活躍中

取材担当者より 若手ビジネスパーソン全般を対象とした「type」や正社員として長く働きたい女性のための転職サイト「女の転職type」を運営しているキャリアデザインセンター。自社で作り上げた商品やサービスで企業と転職者の最適なマッチングサービスを提供しています。そんな同社のスタッフはベンチャー志向の方ばかり。「やりたい」と自ら手を上げ、どんな挑戦もいき、自分自身を磨いているそう。さらに会社として社員の声を歓迎する社風であり、チャレンジ精神は大歓迎とのこと。「新しいことをやりたい」「世の中を驚かすようなサービスを作りたい」そんな方に、是非応募して欲しい企業である。



当社の目次サイト「女の転職type」の販売に携わっていたことがあります。



会社概要

事業内容
 ■キャリア転職の専門情報サイト「type」「女の転職type」「type 営業の転職」などの運営
 ■転職フェアの開催
 ■人材紹介事業 (厚生労働大臣許可 13-00-040429)
 ■質の高い就職活動を情報誌、イベント、情報サイト、人材紹介で支援する「type就活」サービス
 ■パンフレット、ノベルティー採用HP作成などのアウトソーシング事業
 など、企業の採用活動の総合的なサポート
 ★2013年7月31日、東京証券取引所市場第一部上場

設立 平成5年7月8日

従業員数 581名 (平成29年9月30日現在)
 平均年齢/約28.8歳 (平成25年9月末現在)
 男女比/概ね5：5
 中途入社者の割合/約50%

資本金 5億5866万円

代表者 代表取締役社長兼会長 多田 弘貴

応募について 選考プロセスをはじめ、応募時に必要な情報や連絡先を確認できます。

選考プロセス

STEP 01 Web応募書類による書類選考

STEP 02 面接2回

STEP 03 内定

【type】の専用応募フォームから応募ください。
 ※応募の秘密は厳守します
 ※書類選考は1～2週間程度お時間をいただいております
 ※応募書類はご返却できませんので、予めご了承ください

◆ご応募から内定までは3～4週間を予定しております
 ◆面接日、入社日はご相談に応じます。お気軽にお問い合わせください
 ◆結果については可否に関わらずご連絡致します

ホームページ 株式会社キャリアデザインセンター メディア営業部<http://cdc.type.jp/recruit/>

連絡先 〒107-0052
 東京都港区赤坂3-21-20 赤坂ロングビーチビル
 採用担当
 TEL / 03-5545-3800

[応募フォームへ](#) [検討中に入れる](#)
 掲載終了予定日：2019.10.10