

給与計算アウトソーシングの株式会社エコミック

会社説明資料

給与計算アウトソーシングの株式会社エコミック

ECOMIC

平成25年2月26日
株式会社エコミック

免責事項

本資料に記載されている計画、見通し、戦略およびその他の歴史的
事実でないものは、現時点において入手可能な情報に基づくものであり、
さまざまなリスクおよび不確実性が内在しています。実際の業績は経営
環境の変動などにより、これら見通しと大きく異なる可能性があります。

また、本資料に記載されている当社以外の企業などにかかわる情報は、
公開情報などから引用したものであり、情報の正確性などについて保証
するものではありません。

会社概要

会社概要（平成25年2月26日現在）

| | |
|--------|--|
| 商号 | 株式会社エコミック |
| 本社 | 札幌市東区北6条東4丁目8番地 |
| URL | http://www.ecomic.jp/ |
| 証券コード | 3802（札幌証券取引所アンビシャス） |
| 事業内容 | 給与計算業務代行・コンピュータソフトの開発及び保守業務・人事管理システムの販売及び保守 |
| 設立 | 平成9年4月1日 |
| 資本金 | 242,083,000円（平成25年1月末現在） |
| 発行済株式数 | 普通株式 3,913株（平成25年1月末現在） |
| 決算期 | 3月31日 |
| 役員 | 代表取締役社長 熊谷 浩二 取締役第1ペイロール部長 上諏訪 広 取締役第2ペイロール部長 大作 秀行 常勤監査役 鈴木 豊 監査役 新谷 隆俊（キャリアバンク株式会社 常務取締役） 社外監査役 小林 董和（つうけんビジネス株式会社 取締役会長） |
| 拠点 | 東京本部（東京都中央区日本橋）・大阪営業所（大阪府大阪市淀川区西中島） |
| 取引銀行 | 三井住友銀行、北洋銀行、北陸銀行、三菱UFJ信託銀行、三菱東京UFJ銀行、みずほ銀行 |
| 社員数 | 84名（パート社員含む、平成25年1月末現在） |

沿革

| 年月 | 事業内容 |
|----------|---------------------------------------|
| 平成9年4月 | 札幌市中央区北一条西二十丁目2番17号に資本金1千万円にて設立 |
| 平成14年9月 | 東京カスタマーセンターを東京都新宿区に開設 |
| 平成15年11月 | 本社を札幌市東区北六条東二丁目3番1号へ移転 |
| 平成16年1月 | 資本金を5,120万円に増資 |
| 平成16年4月 | 賃金コンサルティング部門創設 |
| 平成16年4月 | 人事管理システムの提供開始 |
| 平成17年1月 | 資本金を1億8,720万円に増資 |
| 平成18年4月 | 資本金を2億1,057万5千円に増資 札幌証券取引所アンビシャス市場へ上場 |
| 平成19年7月 | 大阪カスタマーセンターを大阪府大阪市淀川区に開設 |
| 平成20年9月 | ソフトブレーン株式会社と業務提携 |
| 平成23年2月 | 本社を札幌市東区北六条東四丁目8へ移転 |

組織図（平成25年2月現在）



事業紹介



給与計算アウトソーシングのメリット

「単なる作業」からの開放

給与計算業務は、「単なる作業」です。そのような作業に、選び抜いて採用した貴重な社員をあてがうのは勿体ないことです。アウトソーシングすることによって、貴重な人材を「単なる作業」から解放し、「会社を推進する本来業務」に携わっていただくことが可能となります。

コスト削減

私たちは、多数の企業からの業務を一手にお引き受けすることでボリュームメリットを享受します。その引き換えに圧倒的に低価格なサービス提供を実現します。

お客様におきましては、システム維持費や社員教育、消耗品費などのコストが多数削減できます。

**業務処理からの解放と、
コア業務への特化**



属人化によるリスク回避

属人化による

1. 人員配置の流動性が低下する
 2. 退職による代替要員の確保
 3. ミスや不正が発生しやすくなる
- 等のリスクを回避できます。

社内秘情報の漏えい回避

給与に関する情報は社内秘に該当する場合も多いため、アウトソーシングすることにより、社内からの情報漏えいを回避し、かつ給与に関わる人員を最小限に留めることが可能になります。

決算報告

(平成25年3月期 第3四半期)

損益計算書（平成25年3月期 第3四半期）

単位：千円

| | 24年3月期 第3Q累計 | 25年3月期 第3Q累計 | 増減 | 前期比 | (参考) 通期予想 |
|-------|-----------------|-----------------|---------|--------|--------------|
| 売上高 | 394,690 | 417,162 | +22,471 | 105.7% | 570,000 |
| 営業利益 | △8,874 | △14,640 | △5,766 | — | 23,000 |
| 経常利益 | △5,648 | △13,373 | △7,725 | — | 24,000 |
| 当期純利益 | △3,825 | △9,915 | △6,090 | — | 14,000 |

売上高推移（平成25年3月期 第3四半期）

単位：千円

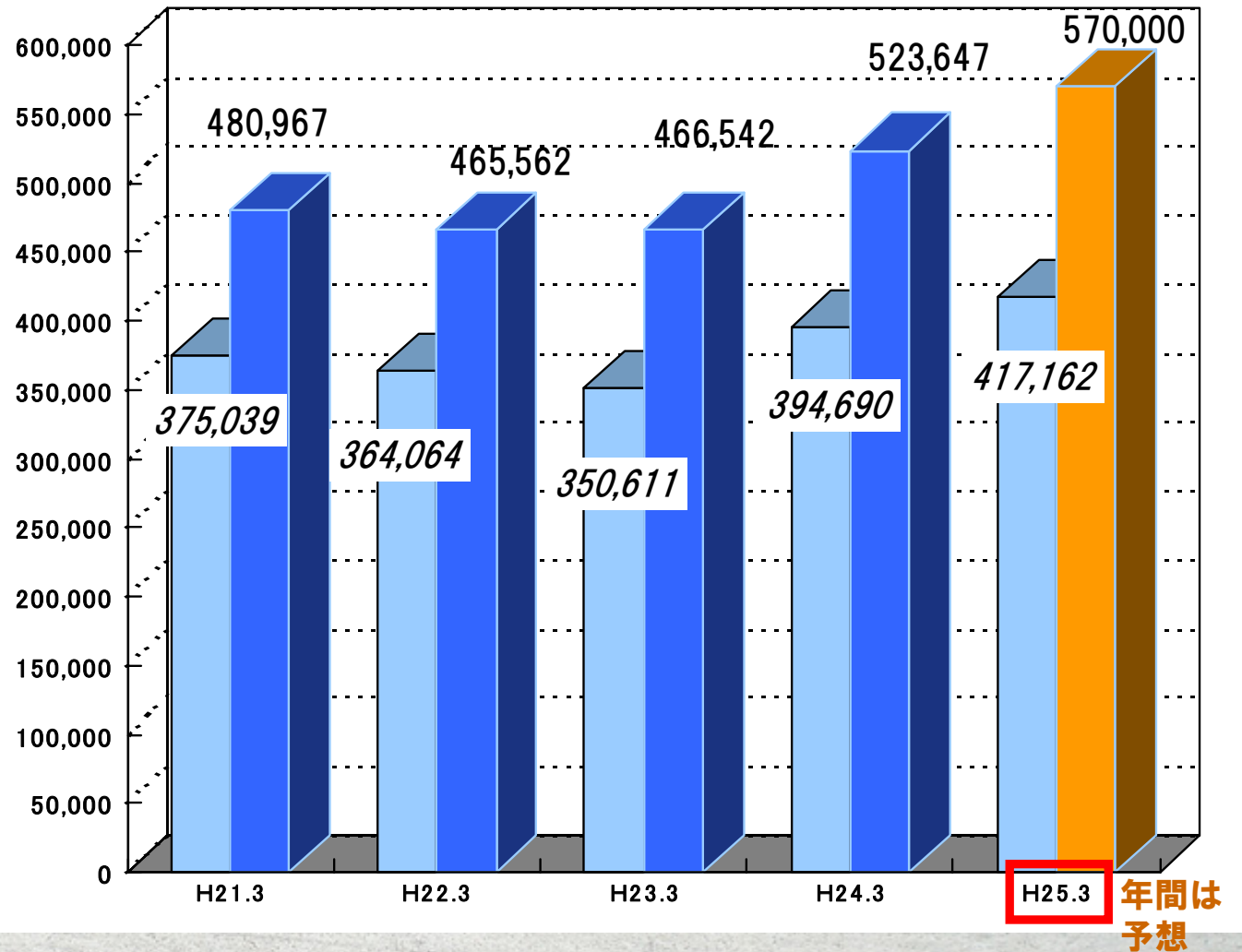
□ 第3四半期 ■ 年間

売上高（第3Q）：

417,162千円

前事業年度比：

↑ 5.7%

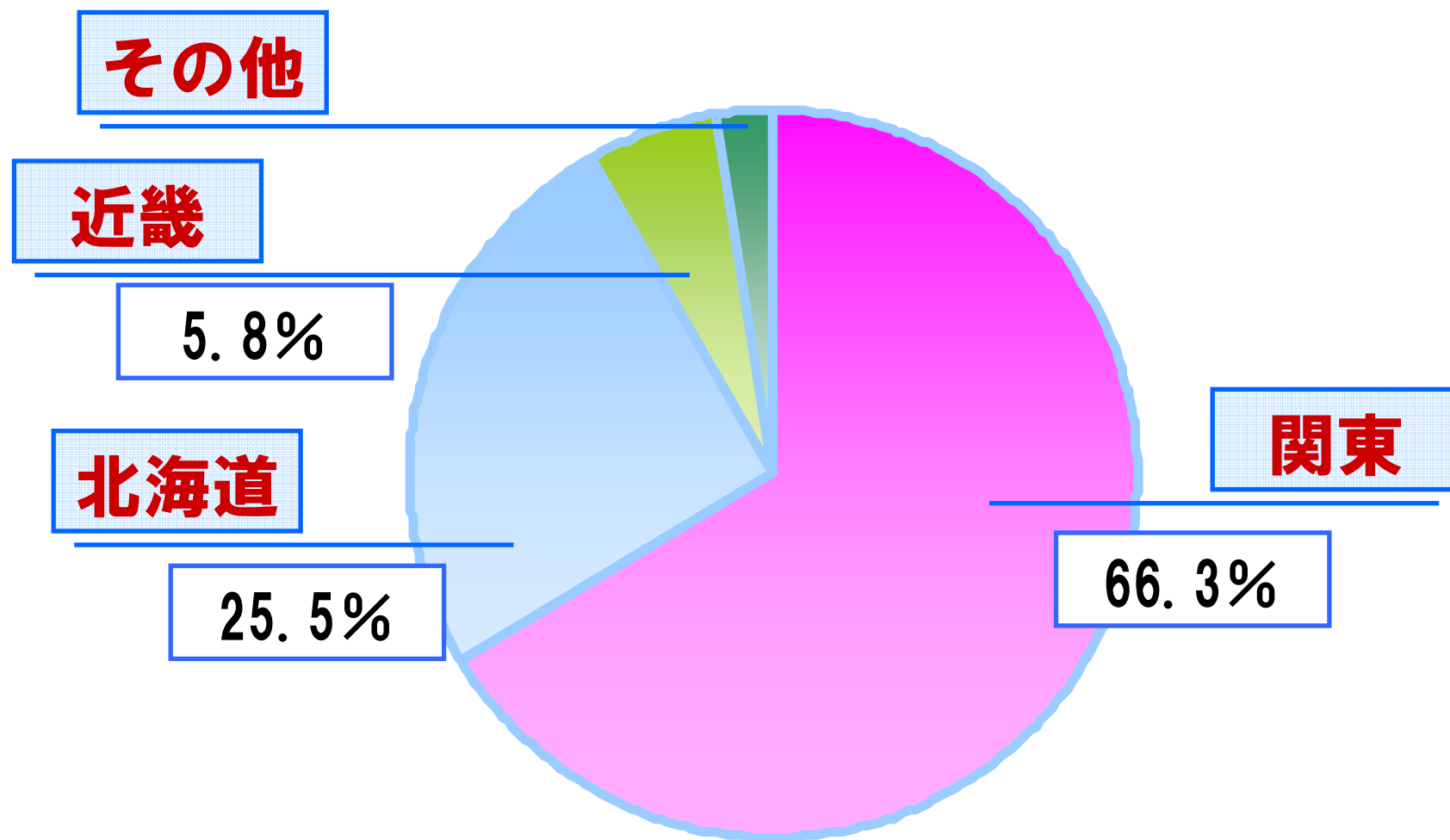


地域別売上高構成（平成25年3月期 第3四半期）

単位：千円

| | 24年3月期 第3Q累計 | 25年3月期 第3Q累計 | 前期比 | 構成比 |
|-----|-----------------|-----------------|--------|-------|
| 関東 | 261,248 | 276,476 | 105.8% | 66.3% |
| 北海道 | 102,930 | 106,538 | 103.5% | 25.5% |
| 近畿 | 25,201 | 24,245 | 96.2% | 5.8% |
| その他 | 5,310 | 9,901 | 186.5% | 2.4% |

地域別売上高構成（平成25年3月期 第3四半期）

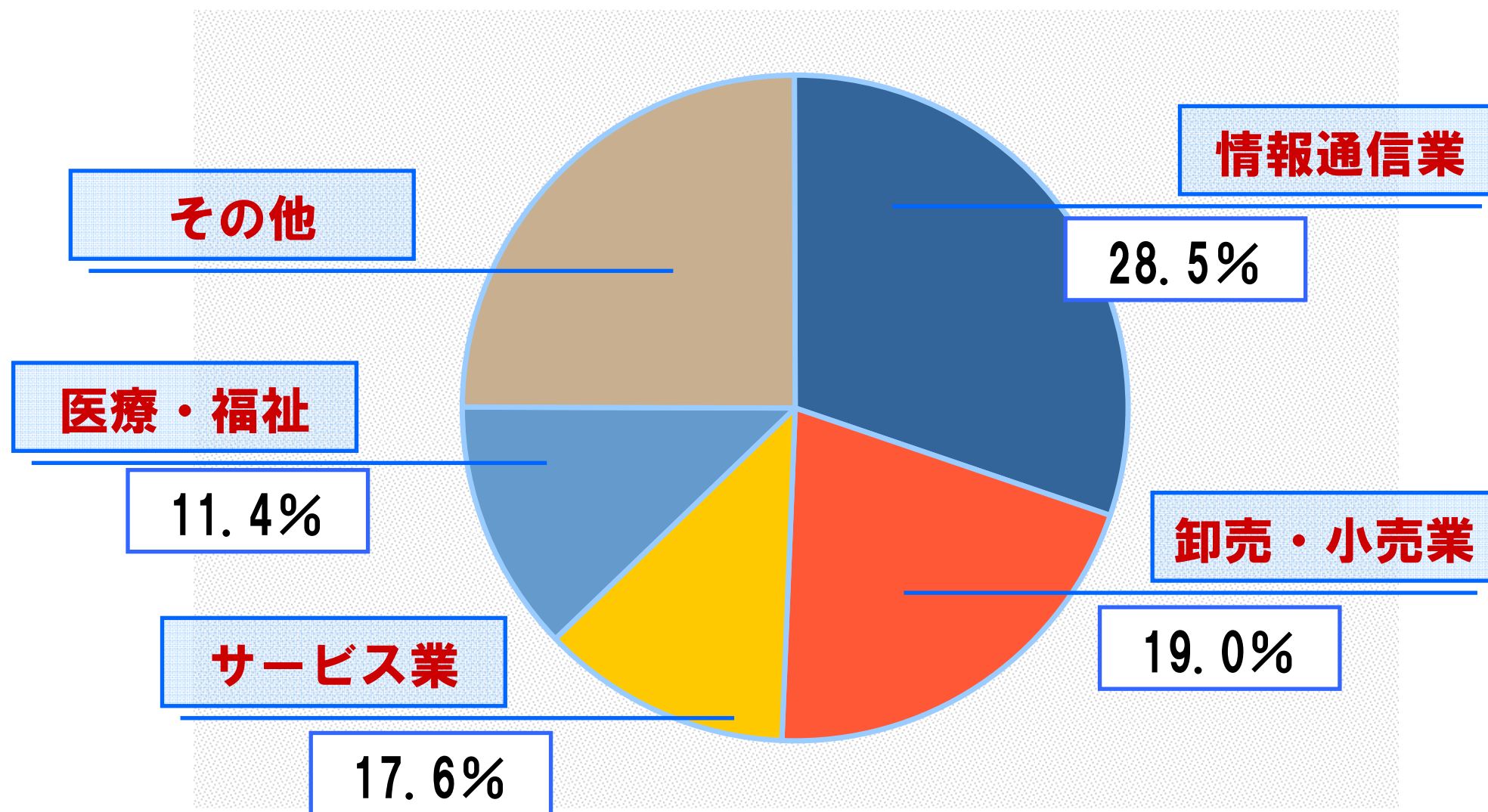


業種別売上高構成（平成25年3月期 第3四半期）

単位：千円

| | 24年3月期 第3Q累計 | 25年3月期 第3Q累計 | 前期比 | 構成比 |
|--------|-----------------|-----------------|--------|-------|
| 情報通信業 | 120,004 | 118,702 | 98.9% | 28.5% |
| 卸売・小売業 | 75,902 | 79,466 | 104.7% | 19.0% |
| サービス業 | 70,641 | 73,362 | 103.9% | 17.6% |
| 医療・福祉 | 53,680 | 47,613 | 88.7% | 11.4% |
| その他 | 74,461 | 98,017 | 131.6% | 23.5% |

業種別売上高構成（平成25年3月期 第3四半期）



貸借対照表（平成25年3月期 第3四半期・平成24年12月末時点）

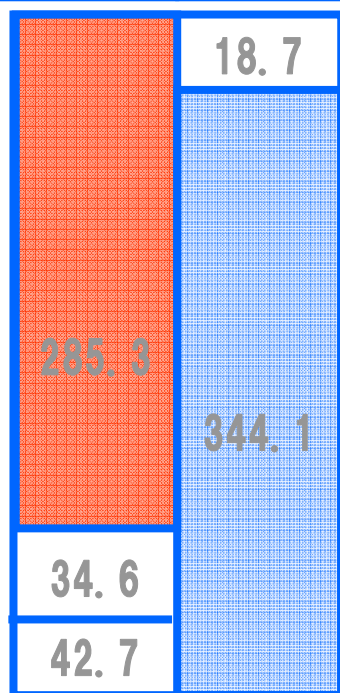
単位：千円

| | 24年3月期 (H23. 12末現在) | 25年3月期 (H24. 12末現在) | 前期比 | 構成比 |
|----------|------------------------|------------------------|--------|--------|
| 流動資産 | 367,873 | 353,360 | 96.1% | 82.5% |
| 固定資産 | 37,321 | 75,152 | 201.4% | 17.5% |
| 資産合計 | 405,195 | 428,512 | 105.8% | 100.0% |
| 流動負債 | 44,986 | 70,930 | 157.7% | 16.6% |
| 固定負債 | — | — | — | — |
| 負債合計 | 44,986 | 70,930 | 157.7% | 16.6% |
| 純資産合計 | 360,208 | 357,581 | 99.3% | 83.4% |
| 負債・純資産合計 | 405,195 | 428,512 | 105.8% | 100.0% |

貸借対照表推移

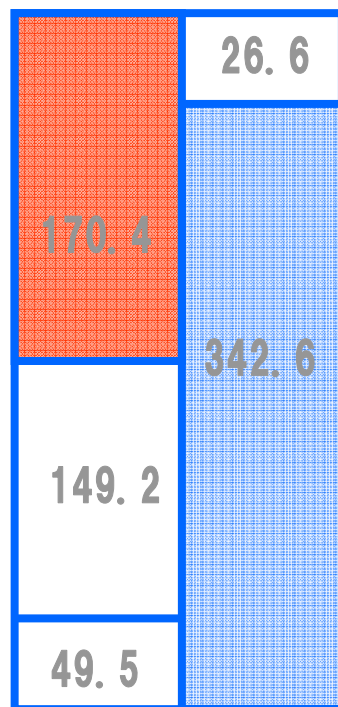
| | |
|------------|------|
| 現預金 | 流動負債 |
| 現預金以外の流動資産 | 純資産 |
| 固定資産 | |

単位：百万円



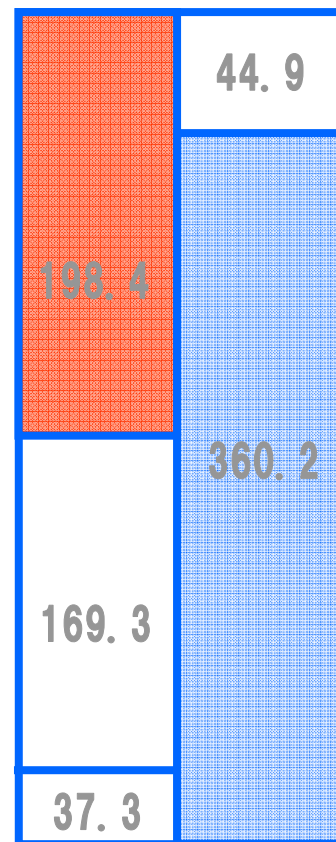
H21. 12

純資産：344.1



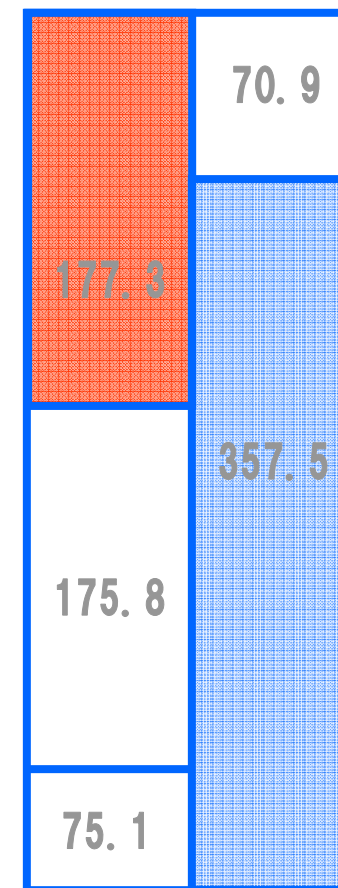
H22. 12

純資産：342.6



H23. 12

純資産：360.2



H24. 12

純資産：357.5

業界動向

BPO市場の業界動向

1990

● **間接業務**の
アウトソース
が拡大

1995

● 間接業務の
一括アウト
ソースが加速

● 間接業務か
ら **営業・販売**
までアウト
ソースの業務
範囲が拡大

2000

● 企業間の **業
務提携**が活発
化

2005

● **JSOX対応**に
より、棚卸代
行や文書管理
のアウトソー
シングが急拡
大

● 主にコンタ
クトセンター
のアウトソー
シング拠点を
中国に設置

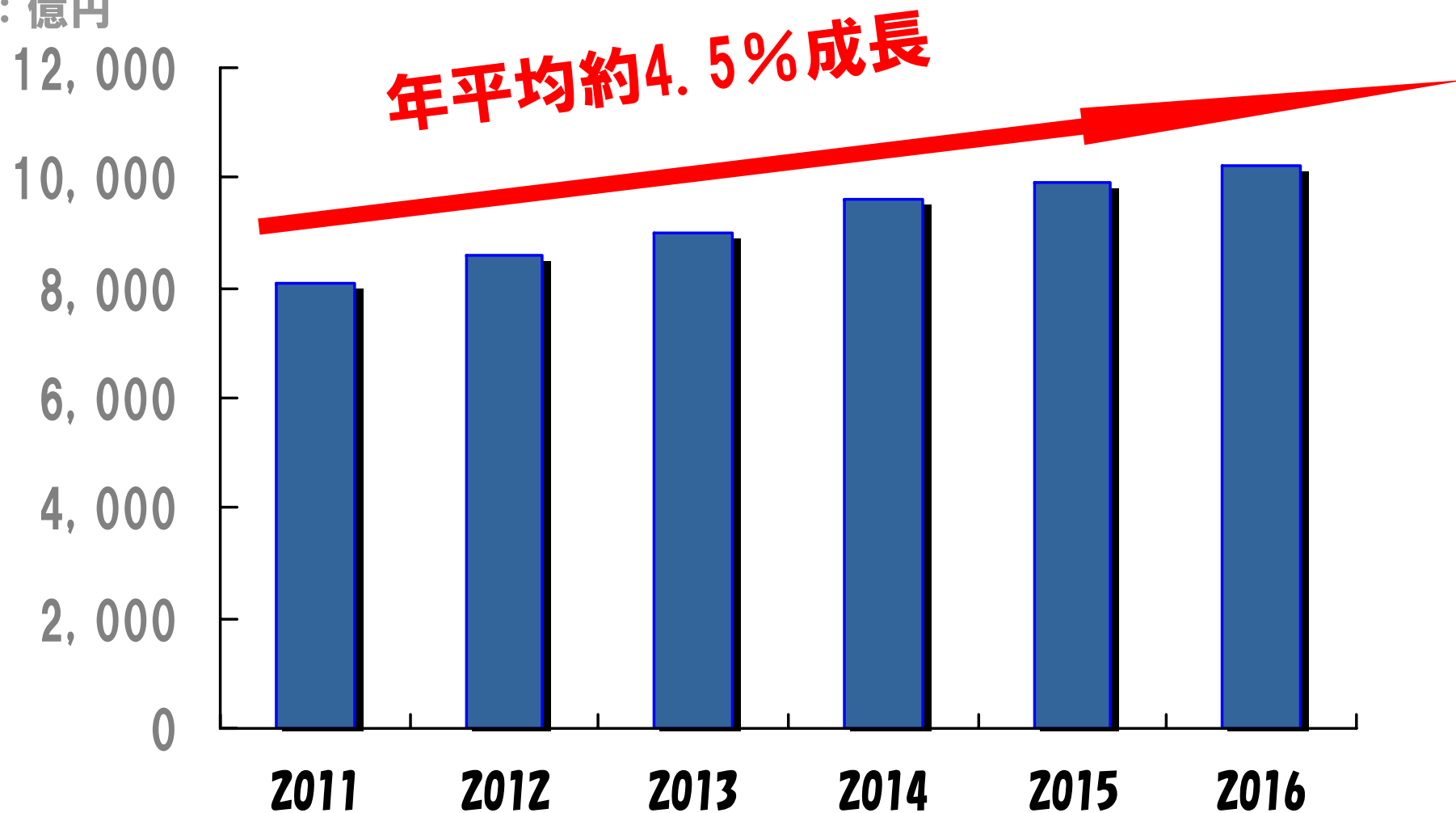
2010

● **派遣規制強
化**によりアウ
トソーシング
業務拡大に追
い風

● 間接業務の
アウトソーシ
ング拠点を **中
国**で拡充

BPO市場の市場規模推移と予測

単位：億円



Source: IDC Japan, 5/2012

企業のシェアードサービス活用状況

- アビームコンサルティング(株)の東証一部上場企業中心のアンケートによると、**68社中52社(76%)**がシェアードサービスセンターを導入していると答えた。
- しかし、シェアードサービスセンターを導入した企業の**5割**で、「**コスト削減が不十分**」、**4割**で「**業務品質が不十分**」との調査結果が出た。
- 標準化・効率化**を追及する当社にとって、上記問題点を抱える会社に**BPOによる解決提案**することで、当社の**シェア拡大**が見込まれる。

⇒あらゆる企業のシェアードサービス会社へ

将来展望

事業展開方針

①給与計算業務のアウトソーサーとして、
高品質、低価格のサービスを全国のお客様に提供する

②あらゆる企業の
シェアードサービス会社
になる

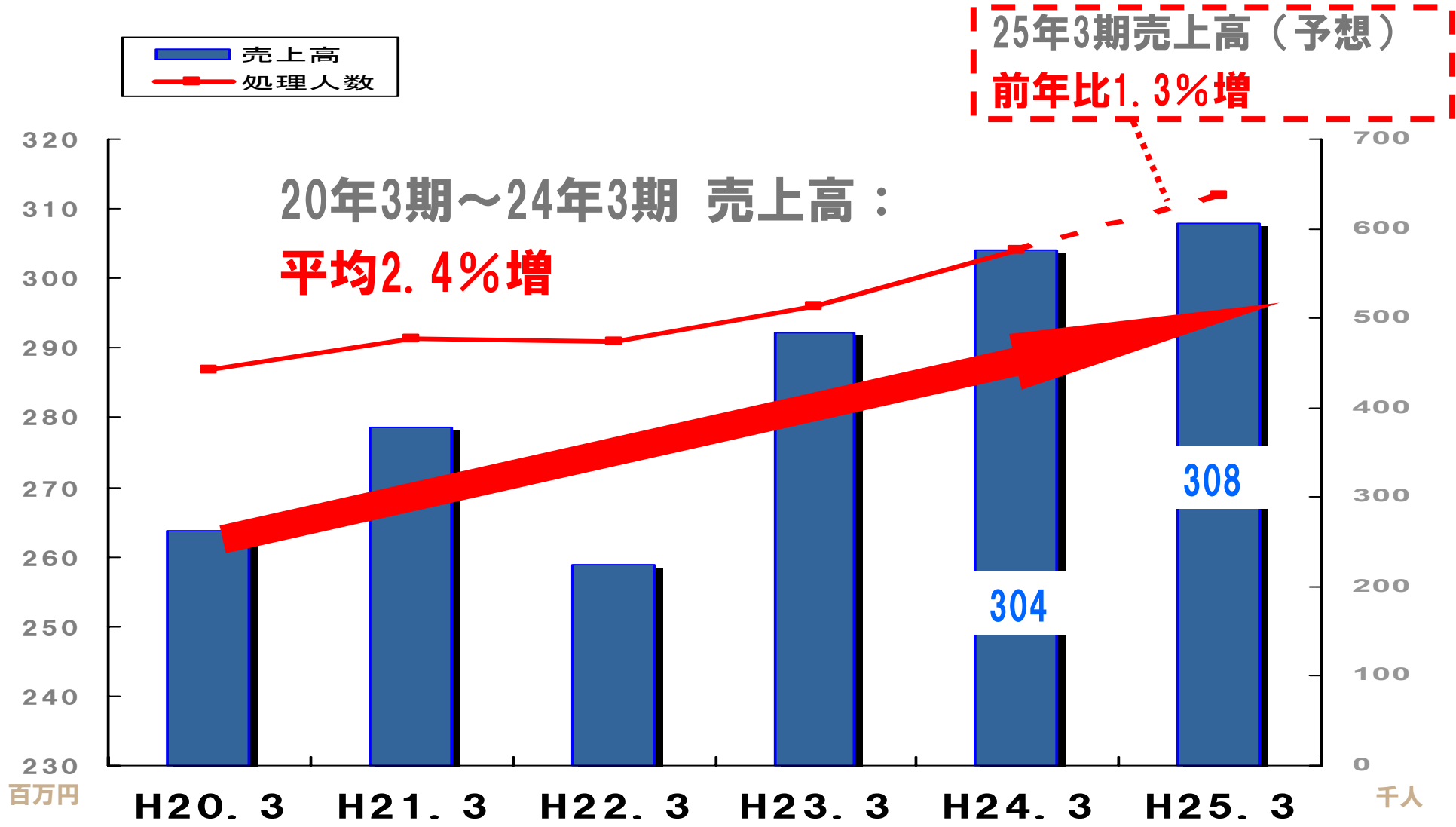


利益計画（平成25年3月期）

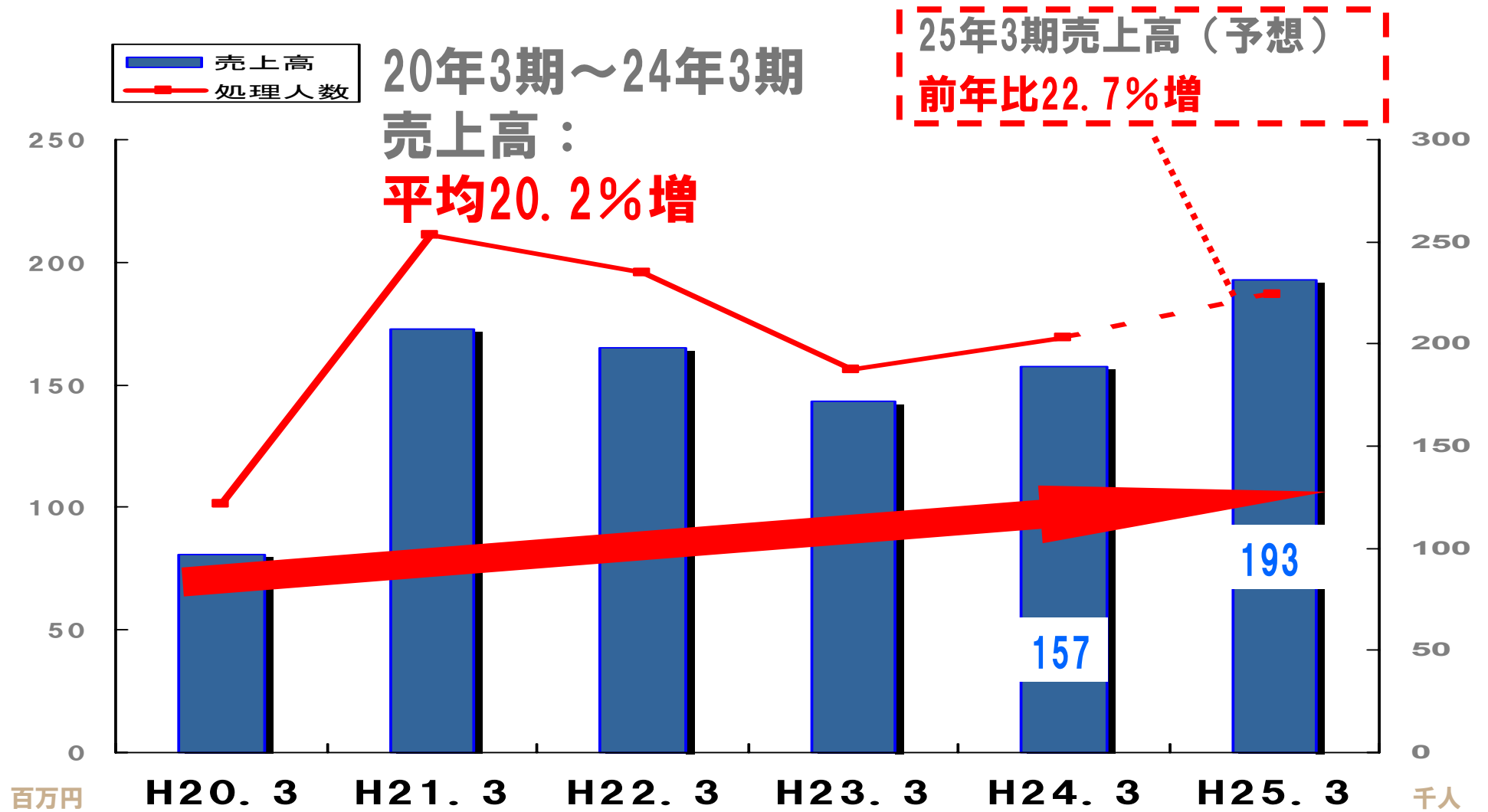
単位：千円

| | 23年3月期 | 24年3月期 | 25年3月期 (当期予想) | 前事業年度比 |
|-------|---------|---------|------------------|--------|
| 売上高 | 466,542 | 523,647 | 570,000 | 8.9% |
| 営業利益 | 29,885 | 11,006 | 23,000 | 109.0% |
| 経常利益 | 32,594 | 14,447 | 24,000 | 66.1% |
| 当期純利益 | 31,891 | 7,488 | 14,000 | 86.9% |

給与・賞与計算業務受託計画



年末調整業務受託計画



株主様への還元（参考）

| | 22年3月期 | 23年3月期 | 24年3月期 | 25年3月期 (当期予想) |
|--------------------|--------|--------|--------|------------------|
| 1株当たり 配当金 | 2,000円 | 2,000円 | 2,000円 | 2,000円 |
| 株価収益率 (PER) ※ | 15.6倍 | 10.5倍 | 45.1倍 | — |
| 株価純資産倍率 (PBR) ※ | 1.0倍 | 0.9倍 | 0.9倍 | — |

※期末時点での株価にて算出しております。

弊社の将来展望

将来展望

1997

- 北海道中心の受注

- 主に地場企業からの受注

2006

- 札幌証券取引所アンビシャス上場

- 北海道外企業の受注拡大

2007

- 北海道外の売上高が、道内を上回る

2010

- 業務提携により、業務の一部を中国へ

- 従業員数1,000名超企業の受注引き合い増加

2015

- 中国への業務移管を拡大しつつ、中国市場の開拓へ

- 人事部門に関連するBPOサービスを中心に業務範囲拡大へ

2020

あらゆる企業のシェアードサービス会社へ