



わたしの好きな道:

### 砂浜をドライブできる海岸 「千里浜なぎさドライブウェイ」

一般的に砂浜は車で走ることができませんが、世界に数カ所ほど車で走行できる海岸があると言われています。ほとんどが海外になりますが、そのうちのひとつがなんと日本にあるのです。

金沢から無料の自動車専用道路「のと里山海道」に乗り、今浜ICで降りてすぐの海岸が「千里浜なぎさ

ドライブウェイ」の南の起点。そこから北へ向かって波打ち際を車で走ります(全長約8キロメートル)。

車やバイクだけでなく、自転車でも走行でき、その爽快感は格別!

近くにはオートバックス<sup>はくい</sup>羽咋店が2017年10月に新規オープンしました。

近隣店舗

オートバックス  
はくい  
羽咋店



#### ACCESS

石川県羽咋市千里浜町～宝達志水町今浜

【関西方面から】

北陸自動車道→金沢森本インターチェンジ下車→山側環状道路(能登・七尾方面)→白尾インターチェンジ→のと里山海道→今浜インターチェンジ下車

【能登方面から】

のと里山海道 千里浜インターチェンジ下車

## 中期経営計画を着実に押し進めることにより、さらに収益を改善させ、増収増益を目指します。

代表取締役 社長執行役員

小林 喜夫巳



当社グループは、2018年3月期より3か年計画「2017中期経営計画」に沿って、「国内オートバックス事業の再生」と「将来に向けた成長ドライバーの育成」を軸に、収益拡大と資産効率向上の施策に注力しました。特に国内では、「プロフェッショナルでフレンドリーな存在」になるというスローガンのもと、フランチャイズチェーン加盟法人の活性化と店舗子会社の収益改善に注力し、当社グループの連結業績は回復に転じています。

一方で、日本初のフルマを通じたライフスタイルショップとして「JACK & MARIE」ブランドを立ち上げ、その派生ブランド商品「JKM」「GORDON MILLER」も既存業態に導入しました。さらに、ペダル付き電動バイクやドローンなどフルマとともに楽しむ商品の販売も開始しました。また、海外においても新規ビジネスの拡大に取り組みしました。

2019年3月期も中期経営計画を着実に押し進めることで増収増益を見込んでおり、株主・投資家の皆様におかれましては、引き続き当社グループへのご支援を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

### 2018年3月期の連結業績

国内の新車販売台数や中古車登録台数が回復傾向となる中、当社グループの連結売上高は前期比で3.7%増加し、売上総利益も1.8%増加しました。一方で販管費が0.4%減少したことから、営業利益は25.0%増加し、親会社株主に帰属する当期

純利益は79.2%の増加となりました。販管費につきましては、テレビCMなど販促活動を積極的に実施し、インセンティブ報酬による人件費の増加もありましたが、店舗子会社のフランチャイズチェーン加盟法人への譲渡とITシステムに関わる減価償却費の減少により、抑制することができました。

### 2018年3月期のセグメント別の営業概況

#### 国内オートバックス事業

売上高	1,786億8百万円	前期比	0.5%減
セグメント利益	165億46百万円	前期比	14.3%増

国内オートバックスチェーン全体の売上高は、前期比で既存店1.3%増加、全店1.3%増加となりました。事業全体では、店舗子会社譲渡の影響により売上は若干減少しましたが、タイヤの売上増加に伴う粗利率改善などで利益は大幅に改善しました。

国内タイヤメーカーによるタイヤの値上げや降雪に伴うスタッドレスタイヤの需要拡大に対応し、品ぞろえや接客体制を強化してタイヤ販売を伸ばしました。また、お客様の関心が高まったドライブレコーダーの売上も増加しました。一方で、カスタマーボイスプログラムを導入してお客様の声を集め、各店舗の接客、品ぞろえ、設備の改善につなげました。さらに、接客状況を分析し、売場における人員配置や時間管理などオペレーションの改善も進めました。併せて、当社からの店舗の仕入原価率を低下

させ、フランチャイズチェーン加盟法人の販売力を強化しました。

車検実施台数は10月以降の対象台数減少により、前期比1.9%減少の約63万3,000台となりました。車買取・販売は、買取査定に関わる人員の減少などにより中古車販売業者向け販売が減少し、オートバックスカーズ加盟店における販売台数は前期比11.6%減少の約2万4,200台となりました。

#### 海外事業

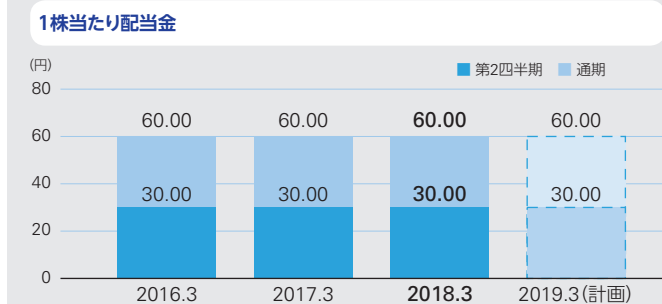
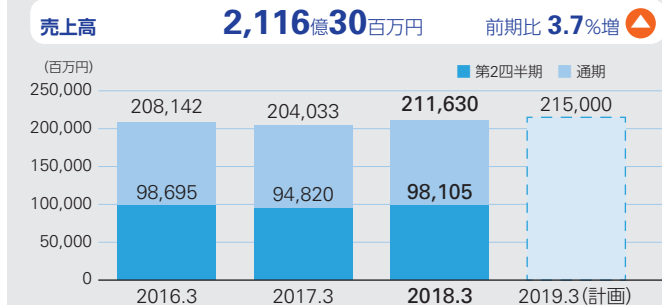
売上高	95億3百万円	前期比	20.0%増
セグメント利益	-5億37百万円	前期は	-6億74百万円

フランスでは、安全点検を切り口としたタイヤやピットサービスの売上が増加しました。シンガポールでは、ガソリンスタンドのインショップ型店舗の寄与と商品原価低減により利益が拡大しました。タイでは、新規出店の小型店と既存の大型店の連携による売上増加で損失が縮小する一方、大手ガソリンスタンドチェーンのPTGグループと資本・業務提携し、2店舗出店しました。新規ビジネスとしては、シンガポールでカーシェアリング車両に対するサービス事業、インドネシア、シンガポール、ロシアでは自社開発商品の卸売を開始しました。さらに中国においても現地企業に出資し、販売先を開拓するとともに自社商品の開発も開始しました。

#### 車・ディーラー・BtoB事業

売上高	308億67百万円	前期比	30.9%増
セグメント利益	-16億12百万円	前期は	-5億89百万円

車買取専門店、直営店舗の増加に伴い中古車の買取台数が増加したものの、査定件数不足や先行投資により損失が増加しました。輸入車ディーラー事業は、事業譲受に伴い店舗数が増加し、売上・利益とも拡大しました。BtoB事業は、Eコマースの売上やPB商品の売上が増加したものの、オイルの仕入原価上昇や物流経費の増加により利益が減少しました。なお、2019年3月期より車買取専門店は国内オートバックス事業に移管し、不採算店退店とコスト抑制により収益改善を図っていきます。



# 競争力再生と新たな成長を実現する取り組みを積極的に展開していきます。

「国内オートボックス事業の競争力再生」と「将来の成長ドライバーの育成」を重点テーマとした「2017中期経営計画」は順調に進捗しています。引き続きコスト構造改革と並行して、新業態開発、新商品開発、人材育成などの各種施策を推進するとともに、将来の成長事業として、海外事業、輸入車ディーラー事業、BtoB事業、そしてネット事業の育成に注力していきます。

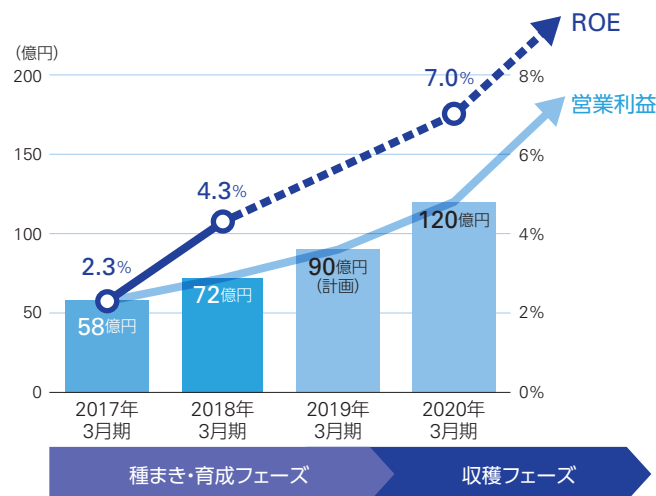
## 2017中期経営計画

### 経営目標 (2020年3月期)

連結営業利益  
**120**億円

連結ROE  
**7.0%**

連結営業利益とROEのイメージ



### 株主還元

収益を高めることで、安定的で継続的な高水準の利益還元を実現する

- 連結配当性向 原則50~100% (業績に応じ配当額を決定)
- 自己株式取得はキャッシュフローと手元流動性の状況を踏まえ実施を検討

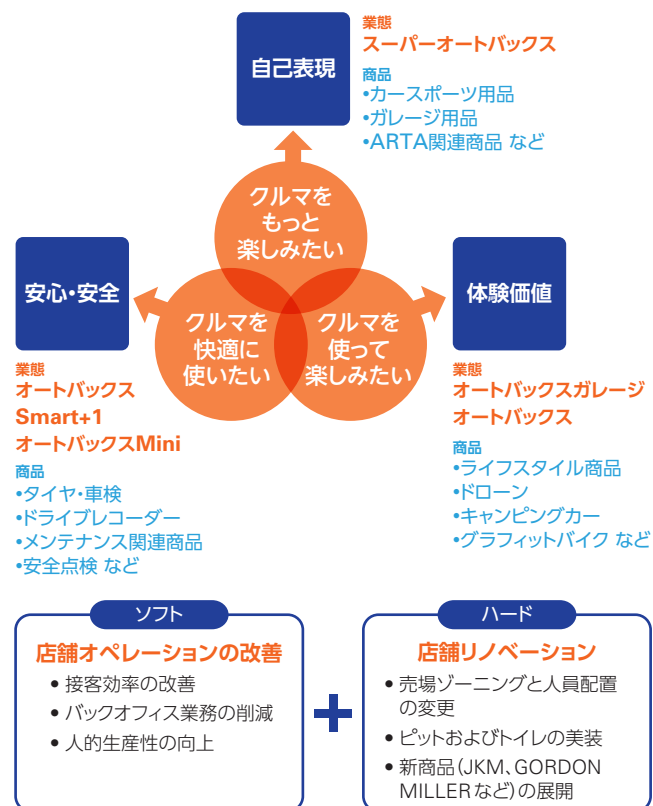
## 2019年3月期の重点施策

### 1 国内オートボックス事業の競争力再生

#### 店舗改革

既存店においてお客様に向けた3つの提供価値に基づく商品・サービスを提供するために、ソフト・ハード両面で店舗改革を進めます。

#### 3つの提供価値と店舗改革 店舗リノベーションの実施

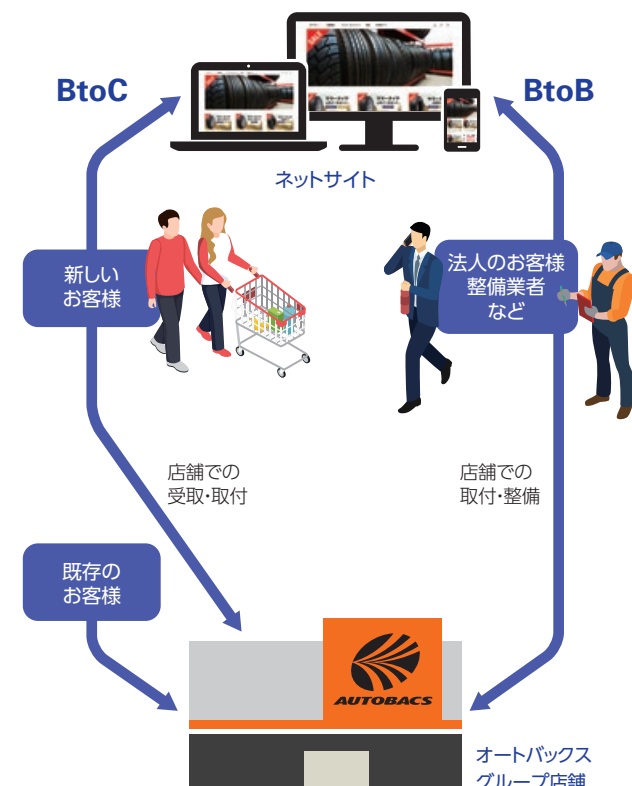


### 2 将来の成長ドライバーの育成

#### ネット事業

ネット事業は、主力商品のタイヤを中心に強化するとともに、将来的にBtoCおよびBtoBの両事業の拡大につながるプラットフォームの開発を進めます。

#### さまざまなお客様と店舗がつながる インターネットのプラットフォーム



## Q 今どきのクルマの楽しみ方って？

**A** 車内でも出先でもガレージでも、  
心躍るこだわりの商品で“自分らしく”が  
新しいスタイルです。

かつてクルマはステータスシンボルの一つでした。しかし、時代とともにクルマに対する価値観は多様化し、現在のお客様は、自分のライフスタイルに合わせた楽しみ方を求めています。特にここ数年、アウトドアレジャーを楽しむためにクルマを利用する方が多くいらっしゃいます。また、ガレージで自分の愛車と至福の時間を過ごしたいという方も増えています。その一方でカー用品のデザインや機能も多岐にわたり、多くの方が商品選びに悩まれています。

クルマのことなら何でも私たちにご相談ください。どれを選んでよいか分からないというお客様には「迷ったらコレ」と自信を持っておすすめできるオートバックスのプライベートブランド「AQ.」をご用意しています。またアウトドアライフやスタイリッシュなカーライフを楽しみたい方は「JKM」を、ガレージライフにこだわりをお持ちの方は「GORDON MILLER」をぜひご利用ください。

私がお答えします！

カーライフアドバイザー  
スーパーオートバックス  
京都ワウワンダーシティ  
**平野 大地**



より便利に、お手軽に  
「AQ.」  
(AUTOBACS QUALITY.)

「AQ.」ブランドは、商品選びの基準となるような「迷ったらコレ」と自信を持っておすすめできるブランドを目指しています。



AQ.スマートフォンホルダー(貼付タイプ)	AQ.カーチャージャー(USBポート)	AQ.除菌ウェットティッシュ 100枚
999円(税抜)	1,299円(税抜)	349円(税抜)

# JKM

心躍るカーライフを  
車内でも出先でもカッコよく  
JKM

JKMは、「心躍るカーライフを車内でも出先でもカッコよく」をテーマに、「パッキング」「積み込む」「移動中も妥協しない」「心地よい車中泊」「サイトでCafeスタイル」を提案しています。



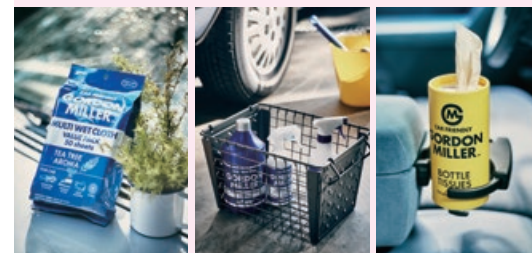
JKM ダストボックス	JKM ACクリップ	JKM トランクカーゴ (30L/50L/70L)
1,499円(税抜)	499円(税抜)	30L/1,899円 50L/2,899円 70L/3,899円(税抜)

※一部店舗では取り扱いのない場合がございます。



心躍るガレージライフを  
愛車も自分もご機嫌に  
GORDON MILLER

GORDON MILLERは、愛車とともにガレージライフにもこだわりを持ちたい方向けに、オートバックスオリジナルのプライベートブランドです。



GORDON MILLER マルチウェットクロス 50枚	GORDON MILLER ファイバーバスケット	GORDON MILLER ボトルティッシュ
449円(税抜)	2,499円(税抜)	199円(税抜)

※一部店舗では取り扱いのない場合がございます。

### 株主優待制度について

(2018年3月以降)

当社では、より多くの株主の皆様にご満足いただくために、年2回、国内オートバックスグループでご利用いただける商品券を、保有の株式数と期間に応じて株主の皆様に進呈いたします。詳細につきましては同封の案内をご確認ください。

#### 対象となる株主様

3月末日、9月末日に株主名簿に記載のある100株(1単元)以上保有の株主様

※保有期間1年未満の株主様への株主優待品の進呈はございません。

#### 株主優待の内容

(株主優待: オートバックスグループギフトカード)

保有株式 100株~299株

•1年以上保有: 1,000円分

保有株式 300株~999株

•1年以上3年未満保有: 5,000円分

•3年以上保有: 8,000円分

保有株式 1,000株以上

•1年以上3年未満保有: 10,000円分

•3年以上保有: 13,000円分



オートバックスグループギフトカード

株主優待制度の詳細は  
ホームページをご覧ください。  
[https://www.autobacs.co.jp/ja/ir/stockholder\\_faq.html](https://www.autobacs.co.jp/ja/ir/stockholder_faq.html)

# 抽選で10名様にプレゼント

## JKM 防水シートカバー フロント 2席分セット

「心躍るカーライフを車内も先もカッコよく」をテーマとしたオートバックスのオリジナルブランド「JKM」から、海水浴などレジャーで大活躍の防水シートカバー2席同色セットを、ネイビーとカーキそれぞれ5名様合計10名様にプレゼント。2色の中から好きな色をお選びください。



写真左: JKM 防水シートカバー フロント ネイビー  
写真右: JKM 防水シートカバー フロント カーキ

### ①はがきでご応募

#### 応募方法

下記①～⑥を明記の上、下記宛先までご送付ください。

なお、当選者の発表は、商品の発送をもって代えさせていただきます。

①氏名 ②郵便番号/住所 ③電話番号 ④年齢 ⑤ご希望の商品の色

⑥今後のオートバックス店舗に期待したいこと

(ご応募いただいた方の個人情報は本プレゼント企画の連絡以外の目的で使用することはありません)

#### 宛先

〒135-8717

東京都江東区豊洲5-6-52 NBF豊洲チャンネルフロント

オートバックスセブン IR・広報部

「オートバックス通信vol.63 プレゼント」係

### ②WEBでご応募

▼下記よりアクセスしてください。

[https://www.autobacs.co.jp/ja/ir/biz\\_report.php](https://www.autobacs.co.jp/ja/ir/biz_report.php)

オートバックス 株主通信

検索



①「株主通信」のページで「応募フォーム」のボタンをクリック



②必要事項を記入の上送信

応募締め切り: 2018年7月23日(月) (はがきの場合は当日消印有効)

### 株主メモ

事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会	毎年6月開催
基準日	定時株主総会・期末配当 毎年3月31日 中間配当 毎年9月30日 なお臨時に必要があるときは、あらかじめ公告いたします。
公告の方法	当社ホームページに掲載する。 (電子公告) <a href="https://www.autobacs.co.jp">https://www.autobacs.co.jp</a> ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う。
株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社

同事務取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
郵便物送付先	〒168-0063 東京都杉並区泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
電話照会先	0120-782-031 (フリーダイヤル)
インターネットホームページURL	<a href="http://www.smbt.jp/personal/agency/index.html">http://www.smbt.jp/personal/agency/index.html</a>

(ご注意) 1. 株主様の住所変更、単元未満株の買取・買増し請求等につきましては、証券会社の口座をご利用の株主様は、お取引の証券会社へご照会ください。証券会社の口座をご利用でない株主様は、上記の株主名簿管理人までご連絡ください。  
2. 未払配当金の支払いにつきましては、上記の株主名簿管理人にお問い合わせください。

**AUTOBACS SEVEN CO., LTD.**

株式会社オートバックスセブン

〒135-8717 東京都江東区豊洲5-6-52 NBF豊洲チャンネルフロント

IR情報に関するお問い合わせ先

IR・広報部

電話: 03-6219-8718

E-mail: [investors@autobacs.com](mailto:investors@autobacs.com)



この印刷物は、CSRに取り組み印刷会社が製作した印刷物です。