



ココがオートバックス!

## 安心で、お得な プライベートブランド 商品が充実しています。

昨年生まれ変わったオートバックスのプライベートブランド「AQ.」(オートバックス クオリティ.)は、お客様の「あんしん、いちばん。」を目指して開発した、オートバックスが自信をもっておすすめする商品です。ぜひ店頭でお確かめください。

カーライフアドバイザー  
さかやま ひろあき  
坂山 浩彬 オートバックス高槻北



**消費税増税後の自動車関連消費の低迷で  
2015年3月期業績は減収減益となりました。**

2015年3月期の国内オートバックスチェーン全体の売上高は、既存店で前期比11.0%の減少、全店で前期比9.9%の減少となりました。

「カー用品販売」は、消費税増税に伴う駆け込み需要の反動と新車販売の不振や個人消費の冷え込みに加え、カーナビゲーションの単価下落や大都市の降雪が前期と比較して少なかったことなどにより、売上が減少しました。

「車検・整備」は、リーマンショックから5年後にあたり、上期は2回目の車検対象車両が減る厳しい環境でしたが、店舗においてお客様へのご案内を強化した結果、車検実施台数は前期比1.4%増加の約58万9千台となりました。

「車買取・販売」は、カーズ加盟店舗を前期末の359店舗から451店舗に拡大し、全国規模での販売促進を行い、車両の買取・販売を強化したことにより総販売台数は前期比3.4%増

加の約23,900台となりました。

これらの結果、当期の連結売上高は、前期比9.6%の減少となりました。利益面では、販売促進施策を強化する一方で管理可能な経費削減に努めたものの営業利益は同54.1%の減少、経常利益は同49.8%の減少、当期純利益は同52.9%の減少となりました。

**不透明な事業環境が続く見通しですが  
着実な成長に向けた施策を講じます。**

当期は4か年の「2014中期経営計画」のスタートの年として、「クルマのワンストップ・サービス」業態への変革に向け、プライベートブランド「AQ」(オートバックス クオリティ)の販売開始や新たな会員制度「メンテナンス会員」の導入、お客様に適した提案を行う顧客システムの構築など、「カー用品販売」「車検・整備」「車買取・販売」を3つの柱に、お客様のカーライフを総合的に支援する基盤整備を進めました。また、海外事業では、既存出店地域で不採算店の閉店など再構築を進める一方で、成長が期待されるASEAN地域での新規出店など、新たな布石を打ちました。

2016年3月期は、新車販売台数が引き続き低迷する見通しから不透明な事業環境が継続すると考えています。このような環境の下、「2014中期経営計画」を一部見直し、引き続き国内オートバックス事業の収益拡大と、海外事業、新規事業の育成に注力します。なお、「2014中期経営計画」の目標数値の見直しについては、第1四半期決算発表時に公表し、次回の株主通信で改めてご報告させていただきます。

株主・投資家の皆様には、今後とも当社グループへの変わらぬご支援を賜りますよう、お願い申し上げます。



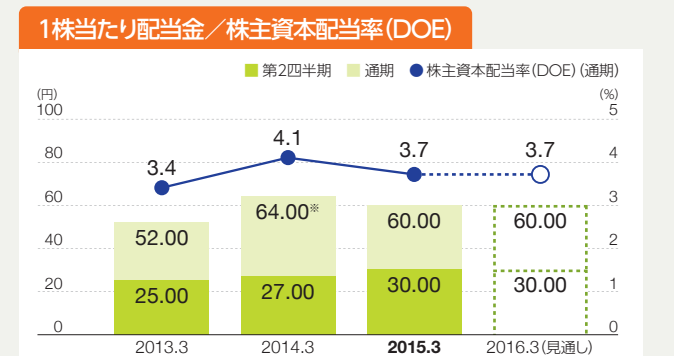
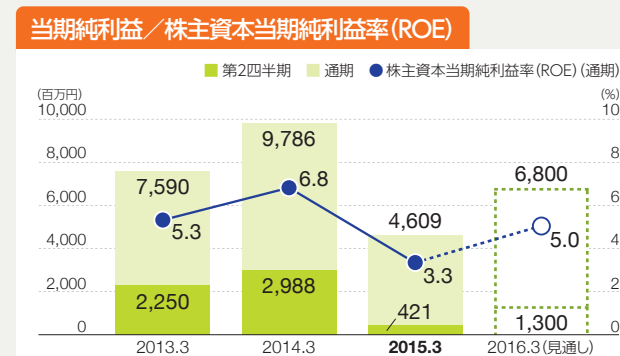
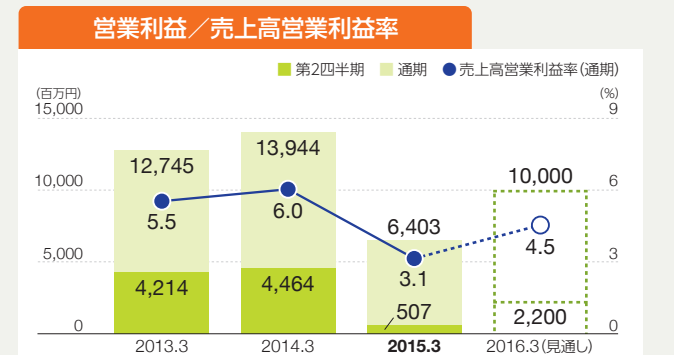
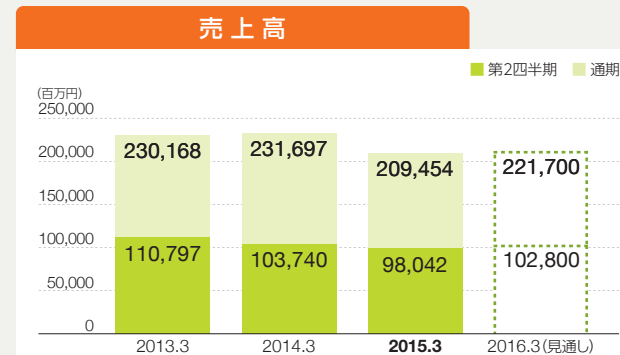
代表取締役 社長執行役員  
**湧田 節夫**

2015年3月期 連結決算ハイライト

売上高	2,094億 54百万円 前年同期比 9.6% ↓
営業利益	64億 3百万円 前年同期比 54.1% ↓
当期純利益	46億 9百万円 前年同期比 52.9% ↓
1株当たり配当金(年間)	60円 前年同期比* 4円 ↓

\*前期は記念配当10円を含む。

- POINT 1** 消費税増税前の駆け込み需要の反動、新車販売の低迷に加え、カーナビゲーションの単価下落、大都市の降雪減少によるタイヤ・ホイールの売上低下などにより減少
- POINT 2** カーエレクトロニクス、タイヤの売上低下などにより「売上総利益」が前期比13.0%減少。「販売費及び一般管理費」は同3.9%減少したものの「営業利益」は大幅に低下
- POINT 3** オートバックス神奈川の株式売却に伴う関係会社株式売却益4億1百万円、ブロードリーフの株式売却に伴う投資有価証券売却益6億55百万円を特別利益に計上
- POINT 4** 利益配当方針(DOE3%以上)に沿って計画通りに実施。DOEは3.7%、配当性向は113.6%



\*記念配当10.00円を含む。



## クルマの乗り替えを適切にサポートするために。



「次の車検のとき、買い替えも考えたい」「いまの車の価値を知りたい」「手ごろなエコカーがあれば…」。  
クルマの乗り替えを検討する際、より気軽に相談できるサービスを提供し、お客様のカーライフを支えるために、オートボックスは、車の買取、新車・中古車の販売を強化しています。



## 車買取の特長



気軽に査定、ゆっくり検討。お客様の“とことん納得”にお応えします。

お客様が車を売却する方法は、カーディーラーで車の購入を前提とした「下取り」と、買取専門店・中古車専門店で、当日限定の査定金額での「買取」がありますが、いずれも気軽に相談するのは難しいイメージがありました。

オートボックスの買取サービスは、店舗でのお買い物の間に査定でき、業界で唯一の「5日間の査定価格保証」で、ゆとりをもって検討できます。また、車検の見積りや乗り替えの車の候補まで、ひとつの店舗で把握できるのも大きな特長です。お客様視点で利便性の高いサービスを提供することで、年々着実に買取台数を伸ばし、2015年3月期は10,535台の買取を実行しています。

## オートボックスならではのサービス

## お買い物の間に査定できる

お時間は30～40分。  
キーをお預かりするだけ。

## 5日間の査定価格保証

当日限定価格ではなく、  
ゆっくり検討できます。

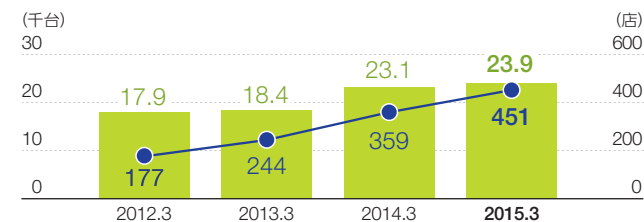
## 安心ワンプライスの見積書発行

全国一律のお見積り。  
エリアによる価格差なし！

## 車検の同時見積りやお乗り替えの提案も

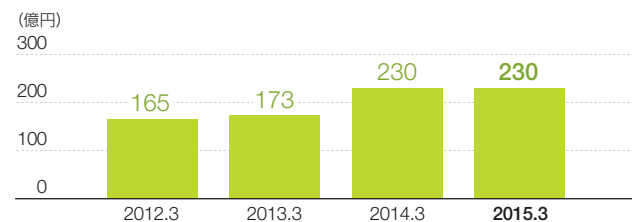
さまざまな選択肢から  
ベストを選べる！

車販売台数\*／カーズ加盟店舗数の推移



\*新車・中古車の総計。中古車は個人のお客様への販売、オートオークションなどへの業者間販売を含む。業者間販売により、在庫車両を適切にコントロールしています。

車買取・販売 売上高\*の推移



\*国内オートボックスチェーン全体の売上高

## 車販売の特長



購入時も、購入後も、お客様の“安心”をサポートします。

オートボックスでは、お客様のご要望に応じて、多様な新車・中古車を選ぶことができます。とりわけ中古車では、お客様の安心のために、納車前の整備点検・クリーニングはもちろん、万一の故障も3ヵ月ないし3,000kmの間、無償で修理する「安心保証」を無料サポート。この保証は有償で最大3年間の延長も可能です。また、カー用品を同時に購入すると全商品が割引となり、購入したカーナビやアクセサリなどを取り付けて納車される便利さも特長です。資金面でも、オートローンに加え、車検・整備や税金・保険を含め月額定額となるリース「まる乗り」は、オートボックスならではの豊富なカー用品からお好みの商品で車をカスタマイズし、月々のお支払いに組み込むことが可能です。メンテナンス・車検も、購入した店舗だけでなく、全国どここの店舗でも、きめ細かなフォローを行い、安心のカーライフをサポートします。

## オートボックスならではのサービス

多様な新車・中古車  
が選べる

新車国内8メーカー、  
中古車4万台から提案。

## 中古車の保証が充実

3ヵ月ないし  
3,000kmの無料保証。  
有償で最大3年間に延長も。

## カー用品がお得！

同時購入で  
全商品が5%OFFに。

## リースでお得！

カスタマイズ費用も含め  
月額定額で  
便利でお得。

## VOICE 担当役員の声

執行役員 車買取・販売担当 倉林 真也

「車買取・販売」は、「カー用品販売」「車検・整備」と並ぶ事業の柱のひとつで、オートボックスならではの強みを活かした展開を図っています。たとえば、車を乗り替えるきっかけのひとつに車検のタイミングがありますが、オートボックスでは年間約60万台の車検を実施しています。こうしたお客様に多様な選択肢をご提案し、車の買い替えに加え、カー用品からその後のメンテナンス・車検まで、一貫して提供する実績を着実に積み上げています。今後、店舗オペレーションの改善や人材育成をさらに強化し、お客様への価値あるサービスの提供を通じて、オートボックス事業全体の持続的な成長を追求していきます。



# Q タイヤ交換、いつ、どうすればいいの?

**A** 使用状況によって  
交換のタイミングが異なるので、  
定期的なチェックをおすすめします。

タイヤは何年で使用できなくなるか、明確な使用期限はありませんが、使用状況によって交換のタイミングが変わります。とりわけ日ごろ気をつけたいのがタイヤの空気圧と残り溝です。特に残り溝が浅くなるとブレーキが効きにくく、雨でスリップしやすくなるため注意が必要です。タイヤが摩耗し、溝の深さが残り1.6mm(法定限度)に近付いてくると、溝の中の「スリップサイン」とよばれる小さな山と溝の高さが近くなり、こうなると早めの交換が必要です。ほかにも、チェックポイントをご紹介しますので、ご参考にしてください。オートバックスでは、タイヤの無料点検を実施しています。お気軽にお申し付けください。

私がお答えします!

カーライフアドバイザー  
オートバックス高槻北  
法村 航平



## タイヤのチェックポイント

**POINT 1** 空気圧を確認

タイヤの空気圧は自然に低下し、不足すると燃費の悪化につながります。適正空気圧は、ドアなど運転席の近くに表示されています。

**POINT 2** 溝が減っていないかを見る

溝の深さが残り2mmをきっていたら、スリップサイン(1.6mm)と溝の高さが揃う前に交換することをおすすめします。



**POINT 3** キズや傷みがないかを見る

溝の底のひび割れや、側面のひび割れ、キズ、気泡のような盛り上がりがないかがチェックポイント。ひどいものはパンクや破裂の原因になります。

**POINT 4** 偏摩耗がないかを見る

タイヤの接地面が均一に摩耗せず片減りが起こり、一部分が急速に劣化することがあります。



## オートバックスのカーライフサポート

メンテナンスカード会員になると、パンク修理や年1回のタイヤローテーションなど、8つのメンテナンスの基本工賃が全国の店舗で無料になります。

\*メンテナンス会員の有効期限は1年間で、初年度の年会費1,080円(税込)、継続料540円(税込)が必要です。



## タイヤの選び方

**STEP 1** タイヤのサイズを確認する

ドアなど運転席の近くに「その車のタイヤサイズ」が記載されています。タイヤの側面からも装着のタイヤサイズが確認できます。



**STEP 2** 性能と価格で決める

燃費性能を向上させる「低燃費タイヤ」、車高の高いミニバンの乗り心地や安定感を高める「ミニバンタイヤ」など、さまざまなタイヤからお選びいただけます。

## おすすめ商品 ▶ オートバックスのPB・専売商品

Maxrun EVERROAD  
マックスラン エバーロード



お手頃価格の日本製低燃費タイヤをお求めのユーザーにおすすめです。快適なドライブを実現させるオートバックスのプライベートブランド低燃費タイヤです。  
※一部お取り扱いのないサイズもございます。

ESPORTE AB01  
エスポルテ AB01



コンセプトは「ロングライフ&カジュアル」。すり減りにくいゴムと偏摩耗抑制パターンにより、タイヤのロングライフを実現した日本製のオートバックスグループ専売タイヤです。  
※一部お取り扱いのないサイズもございます。

ネットで購入、店舗で取り付け。いつでも買い物をお楽しみいただけます。

「オートバックス・ドットコム」では、タイヤを車種別やサイズ別などから簡単に検索できます。購入した商品は全国の店舗で受け取り・取り付けできます。

オートバックス タイヤ 検索  
<http://www.autobacs.com/shop/c/c710000>



## IR・広報部からお知らせ

### 「IRフォーラム2015大阪」に参加

当社は、2月28日に開催された個人投資家向けイベント「IRフォーラム2015大阪」に参加しました。IR・広報部長による会社説明セミナーでは、約60名の皆様にご参加いただき、終了後の質問も多くの活気ある説明会となりました。

今後は、首都圏での個人投資家向けイベントだけでなく、各地での個人投資家向け会社説明会に積極的に参加し、当社の魅力をお伝えしたいと考えています。



### IRメール配信サービスのご案内

オートバックスセブンのニュースリリースや最新IR情報をお知らせするIRメールを配信しています。IRメール配信サービスは、月に1回程度、月次情報やIRイベント情報、サイト更新情報など、株主・投資家の皆様に有益な情報をお届けしています。また、決算情報などについても、タイムリーにお届けします。皆様のご登録をお待ちしています。

当社ホームページよりご登録いただけます。

オートバックス IRメール 検索

<http://www.autobacs.co.jp/ja/irmail.html>



## 抽選で20名様にプレゼント

### 梅雨に活躍する2つの便利グッズをセットで

「AQ. ツヤ&水はじきかんたんコート」はボディや車内ダッシュボードなどにも使用できる撥水タイプのコート剤です。「AQ. 銀イオン配合の除菌・消臭剤(シート下置きタイプ)」は、こぼれにくいゲルタイプを採用し、座席の下に設置することで、目立たずに除菌と消臭ができます。無香、タバコ用微香、ホワイトムスク、アクアスカッシュのなかからご希望の香りをお選びください。

セットで  
プレゼント



AQ. ツヤ&水はじきかんたんコート



AQ. 銀イオン配合の除菌・消臭剤(シート下置きタイプ)

#### 応募要項

官製はがきに下記①～⑥を明記の上、右記宛先までご送付ください。  
なお、当選者の発表は、賞品の発送をもって代えさせていただきます。  
①氏名 ②郵便番号/住所 ③電話番号 ④年齢  
⑤ご質問・今後オートバックス通信で取り上げてほしいテーマなど  
⑥AQ. 銀イオン配合の除菌・消臭剤のご希望の香り  
(ご応募いただいた方の個人情報は本プレゼント企画の連絡以外の目的で使用することはありません)

#### 宛先

〒135-8717  
東京都江東区豊洲5-6-52 NBF 豊洲キャナルフロント  
オートボックスセブンIR・広報部  
「オートボックス通信vol.51 プレゼント」係

#### 応募締め切り

2015年7月24日(金)(当日消印有効)

### 株主優待制度について

当社では、より多くの株主の皆様におトバックスチェーンの店舗の魅力を知らせていただくため、お買い上げ時に1ポイントからご利用いただける「株主様ご優待カード」を年2回進呈いたします。詳細につきましては、株主様ご優待カード送付の際の案内(配当金関係書類に同封)をご確認ください。

#### 株主優待の内容

所有株	株主様ご優待カード
100株～299株	3,000ポイント (3,000円分のお買物)
300株～999株	7,500ポイント (7,500円分のお買物)
1,000株～2,999株	10,000ポイント (10,000円分のお買物)
3,000株以上	15,000ポイント (15,000円分のお買物)

#### 株主様ご優待カードの発送予定日

- 9月30日現在の株主様 11月下旬発送
  - 3月31日現在の株主様 6月下旬発送
- (単元株数以上を所有し、株主名簿に記載されている株主様を対象)



株主様ご優待カード

#### 株主優待のご利用可能な商品・サービス

株主様ご優待カードは、カー用品だけではなく、車検・整備(基本料・工賃・部品代など)にもご利用いただくことができます。ただし、預り金、保険、税金、印紙代、JAF会費、車両、廃タイヤ処分料、リサイクル料にはご利用いただけません。

## AUTOBACS SEVEN CO., LTD.

株式会社オートバックスセブン

〒135-8717 東京都江東区豊洲5-6-52 NBF豊洲キャナルフロント

### 株主メモ

事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会	毎年6月開催
基準日	定時株主総会・期末配当 毎年3月31日 中間配当 毎年9月30日 なお臨時に必要があるときは、あらかじめ公告いたします。
公告の方法	当社ホームページに掲載する。 (電子公告) <a href="http://www.autobacs.co.jp">http://www.autobacs.co.jp</a> ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う。
株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社
同事務取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
郵便物送付先	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
電話照会先	0120-782-031(フリーダイヤル)
インターネットホームページURL	<a href="http://www.smtb.jp/personal/agency/index.html">http://www.smtb.jp/personal/agency/index.html</a>

(ご注意) 1.株主様の住所変更、単元未満株の買取・増し請求等につきましては、証券会社の口座をご利用の株主様は、お取引の証券会社へご照会ください。証券会社の口座をご利用でない株主様は、上記の株主名簿管理人までご連絡ください。  
2.未払配当金の支払いにつきましては、上記の株主名簿管理人にお問い合わせください。

#### IR情報に関するお問い合わせ先

IR・広報部  
電話: 03-6219-8718  
E-mail: [investors@autobacs.com](mailto:investors@autobacs.com)



P - 00034

この印刷物は、CSRに取り組み印刷会社が製作した印刷物です。