



わたしの好きな道:

都会で人気の花見スポット「東京ミッドタウン」

東

京の真ん中で、隣接する檜町公園と共にお花見スポットになっている六本木の「東京ミッドタウン」。外苑東通りと芝生広場を結ぶ全長約200メートルの緩やかなカーブ「さくら通り」は、桜の開花状況によってライトアップの色が変わり、幻想的な夜桜を楽しめるということで毎年人気を集めています。

近隣店舗

オートバックス  
代官山店



## ACCESS

東京都港区赤坂9-7-1

【目黒方面から】首都高速都心環状線 飯倉IC下車  
【渋谷方面から】首都高速3号渋谷線 渋谷IC下車  
【池袋方面から】首都高速都心環状線 霞ヶ関IC下車  
【新宿方面から】首都高速4号新宿線 外苑IC下車

事業環境の変化に機動的かつ柔軟に対応すべく、  
「5ヵ年ローリングプラン2019」に沿った施策を  
着実に実行し、持続的な成長を目指しています。

代表取締役 社長執行役員 小林 喜夫巳



2020年3月期 第3四半期の連結業績

国内では、10月の消費増税に伴う駆け込み需要の反動減に加え、冬季商品が暖冬の影響を受けました。また、中古車登録、新車販売台数ともに前年同期間をわずかながら下回りました。しかしながら、社会問題となっている安全運転への意識向上などを背景に、カー用品関連市場は堅調に推移しました。

このような状況のもと、お客様に提供する価値のひとつである「安心・安全」に関わる商品として、タイヤやドライブレコーダーの品ぞろえ、および販売体制の強化に注力するとともに、「45周年感謝祭」など積極的な販売促進活動により売上の底上げを図りました。また、商品の魅力度を高めるため、プライベートブランド「AQ.」や「JKM」「GORDON MILLER」のラインアップの充実や、店舗におけるオペレーション改善、売場・ピットなどハード面のリノベーションにも継続的に取り組んでいます。さらに、ディーラー・BtoB・ネット事業が黒字化し、海外事業の収益改善も進んでいます。

これらの結果に加え、一部のフランチャイズチェーン加盟法人の子会社化により、当第3四半期（累計）の連結売上高は前年同期比6.5%増加、売上総利益は同8.4%増加しました。また、営業利益は同24.2%増加し、親会社株主に帰属する四半期純利益は同33.7%増加しました。当社グルー

プを取り巻く事業環境は目まぐるしく変化していますが、機動的かつ柔軟に対応すべく、「5ヵ年ローリングプラン2019」に沿った施策を着実に進展させています。

セグメント別の営業概況

■ 国内オートバックス事業

売上高	1,447億39百万円	前年同期比 3.1%増 ▲
セグメント利益	131億94百万円	前年同期比 7.1%増 ▲

国内オートバックスチェーンの全業態の売上高は、前年同期比で既存店、全店ともに2.0%の増加となりました（出退店は新店2、退店8で計587店舗）。

カー用品販売は、消費税率の引き上げ、ならびにタイヤメーカーによる値上げ後、駆け込み需要の反動が見られました。タイヤは暖冬と降雪不足の影響を受けましたが、累計では前年同期間並みの売上を維持しました。一方で、前後2カメラタイプや360°タイプといったハイエンドモデルを中心に品ぞろえを充実させたことでドライブレコーダーが好調に推移しました。

車検実施台数は、当第3四半期より対象車両台数が減少に転じましたが、15分受け入れ点検などの取り組みにより、前年同期比1.3%増の約458,000台となりました。また、車買取・販売も、営業活動の集中強化による買取台数の増加

で、オートオークションなどへの業販が好調であったことから、総販売台数が同5.7%増の約23,000台となりました。

■ 海外事業

売上高	92億7百万円	前年同期比 9.6%増 ▲
セグメント利益	-1億54百万円	前年同期は-5億99百万円

小売・サービス事業は、出店効果でタイの売上が増加し、フランスでは経費削減効果で営業増益となりました。シンガポールでは、11月に板金・塗装および整備工場を運営するSK AUTOMOBILE PTE. LTD.を連結子会社としました。

卸売事業は、中国国内向けの商品販売が大幅に伸長する中、10月に「愛車小屋グループ」に追加出資し、同社を持分法適用関連会社としました。シンガポールでは、コンビニエンスストアやハイパーマーケットにPBメンテナンス用品の導入を進めました。オーストラリアでは、AudioXtra Pty Ltd.を通じて収益拡大に努めました。

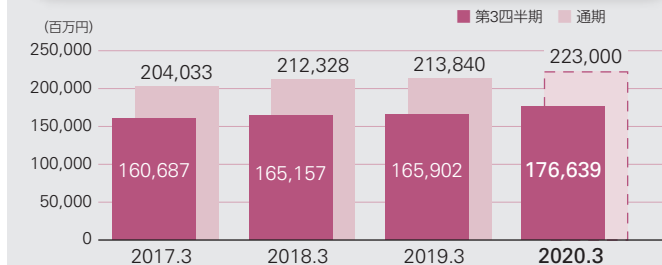
※ 当社グループの在外連結子会社は、第1四半期よりIFRS第16号「リース」を適用していますが、当第3四半期連結累計期間の損益に与える影響は軽微です。

■ ディーラー・BtoB・ネット事業

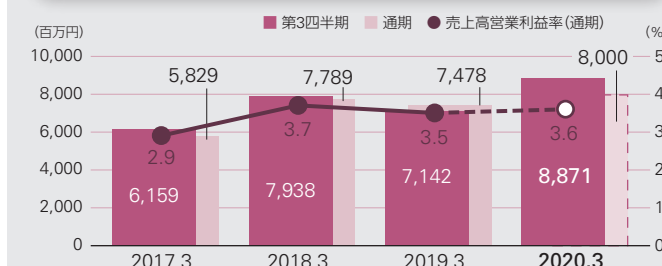
売上高	293億95百万円	前年同期比 32.0%増 ▲
セグメント利益	1億52百万円	前年同期は -7億84百万円 ▲

輸入車ディーラー事業は、2019年4月に事業統括会社を設立し、各拠点の営業体制およびサービスの強化に取り組んでいます。BtoB事業は、営業活動の最適化や物流費用の削減に努め、売上・利益ともに改善しています。また、法人需要の取り込みを目指すフリートビジネスにおいて、全国規模の事業者との取引が増加し、ドライブレコーダーなど安全運転支援商品を中心に販売が拡大しています。ネット事業は、品ぞろえやプロモーションの再構築に加えて、AIを活用したデジタルマーケティングにより売上の拡大を図っています。

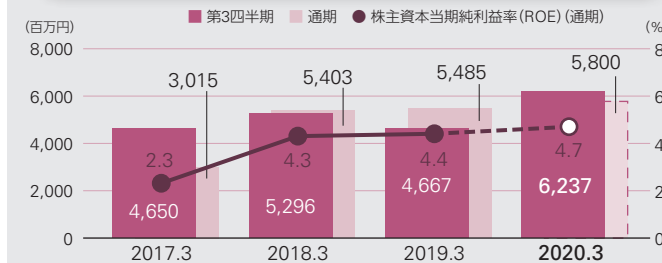
売上高 1,766億39百万円 前年同期比 6.5%増 ▲



営業利益 88億71百万円 前年同期比 24.2%増 ▲



親会社株主に帰属する当期純利益 62億37百万円 前年同期比 33.7%増 ▲

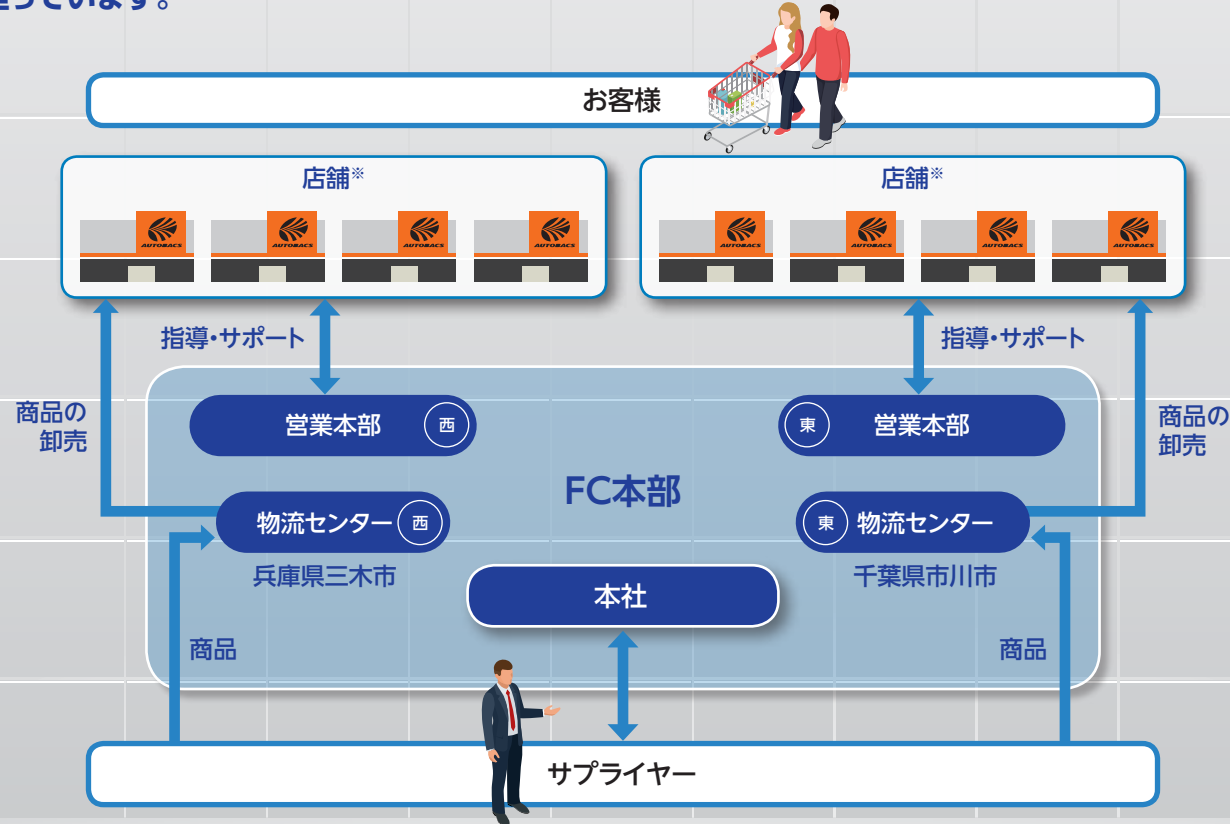


■ その他の事業

その他の事業における売上高は16億15百万円（前年同期比4.7%減少）、セグメント利益は3億47百万円（同17.0%増加）となりました。

# FCシステムを中核とした 価値提供基盤

国内オートバックス事業では、当社がフランチャイズチェーン(FC)本部として、商品・サービスの開発や店舗運営に関わるシステム・インフラの提供、営業施策の立案、商品の卸売など多様な役割を担っています。



※2019年12月末現在、FC加盟法人76社(子会社17社含む)および直営店12店舗 合計587店舗

## FCシステムにおける店舗サポート

### 1 オペレーション/リノベーション支援

#### 店舗リノベーション

魅力ある店舗を目指し、店舗リノベーションを支援しています。2019年3月期は127店舗、2020年3月期は86店舗(12月末時点)でリノベーションを実施し、各店舗で売場の改善やピットトイレの美装などを進めました。



#### 受付番号発券機

よりスムーズにお買い物を楽しんでいただくとともに、お客様のご用件に応じ適切なスタッフが対応するため、タイヤ・ホイール、車検、ドライブレコーダーなど部門ごとにご案内する「受付番号発券機」の設置を進めています。2019年12月時点で全国78店舗に導入しており、今後も設置店舗を増やしていく方針です。



#### カスタマーボイスプログラム

レシートの二次元コードからお客様の声をアンケート形式で収集し、分析している「カスタマーボイスプログラム」を、接客、品ぞろえ、売場の改善やピットトイレの美装などに役立てています。



### 2 営業/マーケティング支援

全国12エリアの営業部に100名以上のカウンセラー(スーパーバイザー)を配し、週1~2回の店舗訪問を通じて、本部方針に基づく店舗改革の立案と競合環境を踏まえた売場作り・品ぞろえの指導を行い、個店力の強化をサポートしています。

### 3 人材教育/整備士派遣

店舗におけるOJT計画、人材育成計画の支援に加えて、個店戦略の立案や業績向上へのマネジメントを学ぶ店舗幹部向け研修会などを開催しています。また、子会社の(株)チェングロウスを通じて、整備士の育成やチェーン内への派遣を実施しています。

## Q 冬から春の変わり目に やっておきたい メンテナンスは？

**A** 夜が長く気温の低い時期は、愛車のさまざまな箇所に負荷をかけている可能性があります。特にヘッドライトや暖房の使用時間が増えますので、まずはバッテリーのチェックです。最近のバッテリーは限界まで性能を発揮する半面、寿命や不調の兆候があらわれにくく、突然あがってパニックに陥ることも少なくありません。「バッテリー液が少ない」「上部の端子部分が白くなっている」こんなときはすぐに交換を検討しましょう。また、チョイ乗りを頻繁にしたり、暖房使用でのアイドリングが多かったりすると、摩耗や汚れからエンジンを守るオイルの性能の低下が早まるので、心当たりのある方は点検しておきましょう。

一方で冬用タイヤを交換する場合、ホイールナットを規定通り締めているつもりでも、意外と緩んでいることがあるようです。脱輪は重大事故に直結する恐れがありますので、交換後は必ず増し締めをしましょう。

愛車の劣化状況や不備を自分で判断するのが不安、煩わしいという方は、お近くのオートバックスにお気軽にご相談ください。

備えあれば憂いなし。詳しくはぜひ店舗スタッフにご相談ください。



### Point 1 バッテリー **オススメ**

※サイズによって価格は異なります。

#### Check!

- ✓ エンジンがかかりにくい
- ✓ 液面が上限と下限の間の半分以下に低下している
- ✓ バッテリーの配線や端子に腐食・緩みがある



オートバックス GAIA PLATINUM BATTERY M55

税抜13,999円

アイドリングストップ車専用の大容量バッテリー。街乗りやチョイ乗りが中心の方にオススメ。



オートバックス GAIA GOLD BATTERY 60B19L

税抜9,999円

アイドリングストップ車・充電制御車対応の兼用タイプ。寒冷地にお住いの方やあまり乗らない方に最適。



オートバックス GAIA SILVER BATTERY 44B19L

税抜7,999円

充電制御車対応のスタンダードなバッテリー。エコカーにお乗りの方や、メンテナンスに不慣れな方におすすめ。

### Point 2 エンジンオイル **オススメ**

※容量、粘度によって価格は異なります。

#### Check!

- ✓ 黄金色のオイルが黒ずんでいる
- ✓ エンジンから大きな音がする
- ✓ 焦げくさい臭いがする



カストロール EDGE 4L OW-20

税抜7,299円

質の高い合成油と先進の添加剤によって寒冷時の始動性にも優れた性能を発揮するオイル。



AQ. AVANTE 4L OW-20

税抜2,999円

低温時の始動性に優れたハイパフォーマンスなオートバックスプライベートブランドオイル。



AQ. SCOOP 4L OW-20

税抜1,799円

コストパフォーマンスに優れたお手軽なオートバックスプライベートブランドオイル。

### Point 3 タイヤ関連グッズ **オススメ**

#### Check!

- ✓ ホイールナットが緩んでいる
- ✓ 雪のない季節にスタッドレスタイヤを装着している
- ✓ タイヤがヒビ割れしている、溝がすり減っている



大橋産業 BAL フロアジャッキ2トン 1336

税抜3,299円

自分でタイヤ交換をされる方は持っておきたい一品。他のメンテナンスでも活用できます。



大橋産業 BAL トルクレンチ 2059

税抜3,499円

タイヤ交換後の増し締めチェックもこのアイテムで安心。規定値での締め付けもできるロック機能付き。



AQ. タイヤワックス

税抜499円

タイヤ交換後に、これを吹きかけるだけで自然な深みのある黒い艶を与え、サイド部分をシリコン皮膜で保護します。

## 令和元年の自然災害において 車両寄贈・整備を支援

令和元年8月豪雨、台風第15号および第19号において被災された方々や現地のボランティア団体に、移動手段である車両を無料で貸し出すため、一般社団法人日本カーシェアリング協会へ、17台の車両を寄贈しました。また、車両を安心してお使いいただけるよう、オートバックスの店舗で冬タイヤへの交換や整備を実施しました。被災者の方からは「高齢の親を病院につれていく手段がなくなって困っていた」「車が被災し、日用品を買いに行くにも困っていたので助かります」というお言葉をいただきました。



## 2019 AUTOBACS SUPER GT GT300シリーズチャンピオン獲得

当社は、世界に通用する日本人ドライバーを育成することを目的に、1998年、元F1ドライバーの鈴木亜久里氏とともに「ARTA Project」を立ち上げました。SUPER GT(2004年までは全日本GT選手権)には、1998年よりGT500クラスに参戦、GT300クラスへは2001年より参戦、2018年には、レーシングチームとしての活動だけでなく、「RACING SPORTS BRAND」を掲げ、活動の範囲を広げてまいりました。

2019年のGT300クラスは、高木真一選手と、ARTA Projectの元スカラシップ生である福住仁嶺選手、そして新参戦マシン『NSX GT3』で臨み、全レースでポイントを獲得して17年ぶりのシリーズチャンピオンとなりました。

2020年シリーズもGT500クラス・GT300クラスにエントリーします。引き続き熱いご声援をよろしくお願います。



# 抽選で30名様にプレゼント

## GORDON MILLER リントローラーS

<心躍るガレージライフ>をテーマにスタートしたGORDON MILLERから、身の周りのちょっとしたお掃除にとっても便利な粘着テープ式クリーナーを30名様にプレゼント。



### ①はがきでご応募

#### 応募方法

下記①～⑤を明記の上、下記宛先までご送付ください。

なお、当選者の発表は、商品の発送をもって代えさせていただきます。

①氏名 ②郵便番号/住所 ③電話番号 ④年齢

⑤当社株主通信に関するご意見・ご感想など

(ご応募いただいた方の個人情報は本プレゼント企画の連絡以外の目的で使用することはございません)

#### 宛先

〒135-8717

東京都江東区豊洲5-6-52 NBF豊洲チャンネルフロント

オートボックスセブン IR・広報部

「株主通信vol.70 プレゼント」係

### ②WEBでご応募

▼下記よりアクセスしてください。

[https://www.autobacs.co.jp/ja/ir/library/biz\\_report.html](https://www.autobacs.co.jp/ja/ir/library/biz_report.html)

オートボックス 株主通信

検索



①「株主通信」のページで  
「応募フォーム」のボタンを  
クリック



②必要事項を記入の上送信

応募締め切り: 2020年3月25日(水) (はがきの場合は当日消印有効)

### 株主メモ

事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで
定時株主総会	毎年6月開催
基準日	定時株主総会・期末配当 毎年3月31日 中間配当 毎年9月30日 なお臨時に必要があるときは、あらかじめ公告いたします。
公告の方法	当社ホームページに掲載する。 (電子公告) <a href="https://www.autobacs.co.jp">https://www.autobacs.co.jp</a> ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う。
株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社

同事務取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
郵便物送付先	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
電話照会先	0120-782-031 (フリーダイヤル)
インターネットホームページURL	<a href="https://www.smtb.jp/personal/agency/index.html">https://www.smtb.jp/personal/agency/index.html</a>

- (ご注意) 1. 株主様の住所変更、単元未満株の買取・買増し請求等につきましては、証券会社の口座をご利用の株主様は、お取引の証券会社へご照会ください。証券会社の口座をご利用でない株主様は、上記の株主名簿管理人までご連絡ください。  
2. 未払配当金の支払いにつきましては、上記の株主名簿管理人にお問い合わせください。

**AUTOBACS SEVEN CO., LTD.**

株式会社オートボックスセブン

〒135-8717 東京都江東区豊洲5-6-52 NBF豊洲チャンネルフロント

IR情報に関するお問い合わせ先

IR・広報部

電話: 03-6219-8718

E-mail: [investors@autobacs.com](mailto:investors@autobacs.com)



この印刷物は、CSRに取り組み  
印刷会社が製作した印刷物です。