

第67期 株主通信 2013年4月1日から2014年3月31日まで

クルマのことなら オートバックス
AUTOBACS SEVEN

AUTOBACS Communication



通信

Vol.

47



ココがオートバックス!

総合メンテナンス カウンターで お車のさまざまな お悩みにお応えします。

オイルやバッテリーの交換、車検のことなど、ご不明なことがあればお気軽にご相談ください。お客様が快適に、安心して車をご利用いただけるよう、最適な商品やサービスをご案内させていただきます。

カーライフアドバイザー

大泉 沙耶香 スーパーオートバックス 東京ベイ東雲



おかげさまで
40周年



代表取締役 社長執行役員 湧田 節夫

2014年3月期の連結業績は 増収増益を達成しました。

2014年3月期の国内オートバックスチェーン全体の売上高は、既存店で前期比0.6%減少、全店で前期比1.2%の増加となりました。

「カー用品販売」では、期初よりタイヤを中心にチェーン全体の売上増加に努め、下期に販売促進施策と販売体制をさらに強化した結果、タイヤ・ホイールの売上は前年を上回りましたが、カーナビゲーションの単価下落や車内アクセサリなどの需要の下落で、カー用品全体の売上は減少しました。

一方、「車検・整備」は、車検実施台数が前期比1.3%増加の

約58万台となりました。「車買取・販売」では、オートバックス・カーズ加盟店舗が前期末244店舗から359店舗に増加し、新買取査定システムの稼働や教育・販売体制の強化が進んだ結果、総販売台数は前期比25.5%の増加と大きく伸長しました。

これらの結果、当期の連結売上高は、同0.7%の増加となりました。また、粗利率の向上と経費の削減にグループ丸で取り組んだ結果、営業利益は前期比9.4%の増加、経常利益は同13.5%の増加、当期純利益は同28.9%の増加となりました。

新たな成長ステージに向け 収益拡大と新事業の育成を進めます。

2015年3月期は、新たに4か年の「2014中期経営計画」がスタートします。新たな中期経営計画では、「オートバックス事業の収益拡大と新たな事業の育成」を基本方針と定め、国内オートバックス事業において「クルマのワンストップ・サービス」業態への変革を進めます。また、新規事業の開発、ASEAN地域を中心とした海外事業の展開も加速し、新たな成長ステージに向け、収益拡大に軸足をおいた成長戦略を推進していきます。

株主・投資家の皆様には、今後とも当社グループへの変わりぬぐ支援を賜りますよう、お願い申し上げます。

2014年3月期の業績

売上高	2,316億 97百万円	前期比	0.7% ↗
営業利益	139億 44百万円	前期比	9.4% ↗
当期純利益	97億 86百万円	前期比	28.9% ↗

利益配当

- 2014年3月期
普通配当:54円/株(中間27円 期末27円)
オートバックス誕生40周年記念配当:10円/株(期末)
- 2015年3月期の計画
普通配当:60円/株(中間30円 期末30円)

新中期経営計画の概要

「2014中期経営計画」の位置づけと数値目標

■ 営業利益 ● ROE

(億円)

180

120

60

0

収益性改善 + 収益拡大

新たな成長ステージへ

基本方針
「オートバックス事業の
収益拡大と
新たな事業の育成」

180

8.0

(%)

12

8

4

0

2011.3 2012.3 2013.3 2014.3

2015.3(見通し)

2018.3(目標)

「オートバックス2010 中期経営計画」実績

1 店舗収益向上策

- 売場改革 (既存店の改装) ● 粗利改革 (仕入改革)
- 従業員との接遇改革 ● 店舗オペレーション改革

2 市場シェア向上策

- 新規出店 ● サービス業態の開発 ● マルチチャネル展開

3 海外事業

- 黒字化を達成

「2014 中期経営計画」

1 オートバックス事業

詳細はP5の特集をご覧ください

- 「クルマのワンストップ・サービス」業態への変革
- 販売チャネル・拠点の拡大 ● PB商品戦略の再構築

2 新規事業

- 強みを生かせる車関連分野を中心に新たな事業を開発

3 海外事業

- ASEAN地域を中心にスピードを重視した事業展開

前中期経営計画の成果 (対2010年3月期比)

既存店*営業利益率

(%)

10

5

0

1.0pt ↗

5.2 6.2

2010.3 2014.3

店舗数

(店)

800

400

0

60店 ↗

511 571

2010.3 2014.3

車検実施台数

(万台)

80

40

0

29.8% ↗

44.7 58.0

2010.3 2014.3

車販売台数

(万台)

3

2

1

0

58.2% ↗

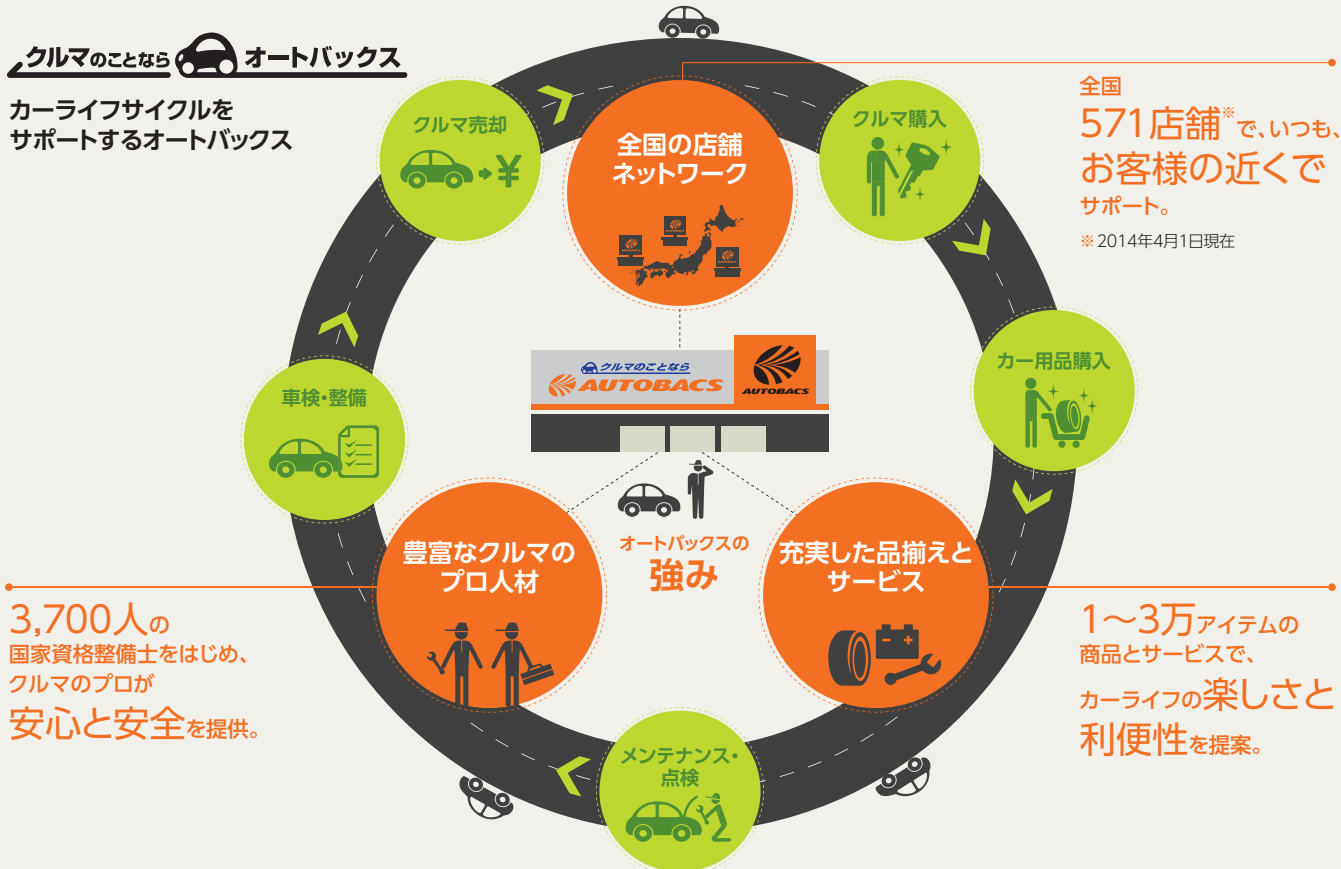
1.46 2.31

2010.3 2014.3

* 既存オートバックス店

カーライフサイクルのトータル支援へ

オートバックスは、車の購入から、カー用品、メンテナンス、車検・整備、そして次の車への乗換えまで、お客様のカーライフに関わる“すべて”にワンストップでお応えすることにより、お客様に「利便性」と「安心」を提供していきます。



「メンテナンスや車検、どうすればいいの?」「いろいろなメーカーの中からクルマを選びたい…」このようなお客様の声にお応えし、グループの成長機会とするために、従来の「カー用品」に加え、「車検・整備」「車買取・販売」の強化を進めていきます。

オートバックスの強みであるブランド、店舗ネットワーク、品揃えや人材を生かして、「カー用品のオートバックス」から「クルマのことならオートバックス」とお客様に支持・信頼いただけるチェーンへ変革していきます。

「2014中期経営計画」の国内オートバックス事業における重点課題

カー用品

- 新規出店による販売拠点の拡大と、Eコマースの活用によるタイヤ販売数量の拡大を図ります。

タイヤ販売目標

800 2018年3月期
万本
2014年3月期比 +123万本

- 信頼の品質、安心の価格のプライベートブランド(PB)商品とサービスの開発を行います。



2015年3月期は20店舗の新規出店を予定しています



PB商品戦略の再構築を行い、さらなる商品力の強化を図ります

車検・整備

- 車検拠点の拡大とお客様の利便性向上により、車検台数の拡大を図ります。

車検台数目標

100 2018年3月期
万台
2014年3月期比 +42万台



顧客データの活用によりお客様へのアプローチを強化します

車買取・販売

- 「カーズ」全店規模での取組みとマス媒体をはじめとした広告宣伝、販売促進の強化を進めます。

売上目標

500 2018年3月期
億円
2014年3月期比 +270億円



全店規模での取組みを目指します

Eコマース

- 店舗網の強みを発揮し、新たなお客様との接点を拡大します。

売上目標

100 2018年3月期
億円
2014年3月期比 +86億円



ネットで購入した商品を店舗で取り付けるなど店舗との連携を進めます

これらの重点課題を推進するとともに、店舗オペレーション改革と人材育成を推進し、「カー用品」「車検・整備」「車買取・販売」それぞれの連携を強化することで、お客様に「利便性」と「安心」を提供します。

「クルマのことならオートバックス」とお客様から選ばれ続ける店舗を目指していきます。

Q 雨が気になるこの季節。車の汚れを防ぐよい方法は?

A 洗車の後のワックス・コーティングで、雨のあとの手間が少なくなります。

車をキレイに保つ上で、洗車は少なくとも月に1回程度をおすすめします。特に水アカや虫汚れなどは、時間が経ってから落とすのは大変。できるだけ早く落とすことが大切です。また梅雨の時期は、洗車後にワックスやコーティングを行うことがその後の汚れに効果的です。汚れ防止の目的だけではなくフロントガラスなどの油膜を落とし、雨をはじくコーティングをしておく、突然の豪雨の中でのドライブも安心です。洗車の際のポイントをいくつかご紹介しますので、ご参考にしてください。



私がお答えします!

オートボックスセブン
カーライフ商品部

山崎 弘

Point

STEP 1 キレイにしてあげれば汚れにすぐ気づき、汚れを落とすのも簡単!

こまめに洗車していれば、気付かないうちにボディに付いたキズを見つけることができ、重症になる前に補修することも可能です。

シュアラスター カーシャンプー1000 | 980円

クリーミーな泡立ちで、ワックス被膜を研磨せずに頑固な汚れを優しく落とします。全塗装色対応でコーティング施工車にもおすすめ。



STEP 2 簡単系コーティング剤を使えばツヤ出しが簡単に

シャンプーを水で洗い流し、クロスやタオルで拭き上げる前に、シュッとスプレーするだけでコーティング効果が得られます。

CCI スマートミスト 180ML | 1,480円

洗車後の濡れた状態で、スプレーして拭くだけ。どなたでも簡単にWの効果(光沢・撥水)を得られます。つるつるボディで汚れも落ちやすくなります。



STEP 3 短時間で水を拭き取り

サビや水アカの原因になるので自然乾燥はやめましょう。シャンプー後は洗い流した水をしっかり拭き取ります。

AUTOBACS PRO ドでかタオル DT-01 | 953円

90cm×90cmの大判サイズで、軽自動車やコンパクトカーなら一度も絞らず拭き取りが可能。吸水性に優れ、洗車後の拭きとり用に最適です。





STEP 4 洗車の際は同時にフロントガラスやドアミラーのお手入れを!

洗車ついでにフロントガラスやドアミラーもキレイにして、最近増えつつある突然の豪雨に備えましょう。ガラスの油膜を取ったらコーティングも忘れずに。

ソフト99 ヌリヌリガラコ デカ丸 | 1,029円

従来の2倍以上の大きなヘッドと、手のひらにフィットするボトルのコンビネーションで、スピーディかつ、スムーズな作業を実現。約45km/hで雨が弾き飛び、爽快な視界が得られます。



STEP 5 タイヤとホイールもキレイに

クルマをキレイに見せるには足元が肝心です。ボディのツヤや輝きを引き締めるため、タイヤは黒々と、ホイールはピカピカに磨き上げましょう。

ウィルソン ブラックコーティング | 980円

雨の日の走行にも負けない強い被膜がタイヤをしっかりとコーティング。黒々としたツヤが長期間持続します。



ココも大切!

これから夏にかけての洗車日和はうす曇りの日。「洗車が気持ちのいい時間帯」に

炎天下ではすぐに水分が乾き、シャンプーのシミができてしまいます。夏はなるべく気温の低い午前や夕方に、たっぷり水をかけ、ボディの温度を下げてから洗いましょう。

※ 価格はオートバックス標準価格(税込)です。(2014年6月10日現在)

オートバックス ドットコムでは洗車の人気グッズやおススメ商品をご紹介します。

オートバックス 晴れたら洗車

検索

http://www.autobacs.com/static_html/spg/201303sensha/201303sensha.html



IR・広報部からお知らせ

個人投資家向け説明会を全国各地で開催

個人の株主・投資家の皆様に、当社グループの事業や取り組みへの理解を深めていただくために、2014年3月期は、東京(2回)、大阪、名古屋で個人投資家向け説明会を合計4回開催しました。開催の告知は、ホームページに掲載しています。また、IRメール配信サービスでもご案内していますので、お気軽にご登録ください。



個人投資家説明会の様子

IRメール配信サービスのご案内

オートバックスセブンのニュースリリースや最新IR情報をお知らせするIRメールを配信しています。IRメール配信サービスは、月に1回程度、月次情報やIRイベント情報、サイト更新情報など、株主・投資家の皆様に有益な情報をお届けしています。また、決算情報などについても、タイムリーにお届けします。皆様のご登録をお待ちしています。



ご登録画面

当社ホームページよりご登録いただけます。

オートバックス IRメール

検索

<http://www.autobacs.co.jp/ja/irmail.html>



抽選で20名様にプレゼント

洗車のシーンで大活躍する 2つの便利グッズをセットでプレゼント

「AUTOBACS PRO ドでかタオル」は大判サイズで吸水性に優れ、拭き取り用に最適です。「ソフト99 ヌリヌリガラコ デカ丸」は、フロントガラスなどに塗ると約45km/hで雨が弾き飛び、爽快な視界が得られます。



AUTOBACS PRO
ドでかタオル DT-01



ソフト99
ヌリヌリガラコ デカ丸

セットで
20名様

応募要項

官製はがきに下記①～⑤を明記の上、宛先住所までご送付ください。
なお、当選者の発表は、賞品の発送をもって代えさせていただきます。
①氏名 ②郵便番号／住所 ③電話番号 ④年齢
⑤ご質問・今後オートバックス通信で取り上げてほしいテーマなど。
(ご応募いただいた方の個人情報は本プレゼント企画の連絡以外の目的で使用することはありません)

宛先

〒135-8717
東京都江東区豊洲5-6-52 NBF 豊洲チャンネルフロント
オートバックスセブンIR・広報部
「オートバックス通信vol.47 プレゼント」係

応募締め切り

2014年7月25日(金) (当日消印有効)

株主優待制度について

当社では、より多くの株主の皆様にオートバックスチェーンの店舗の魅力を知っていただくため、お買い上げ時に1ポイントからご利用いただける「株主様ご優待カード」を年2回進呈いたします。詳細につきましては、株主様ご優待カード送付の際の案内をご確認ください。

株主優待の内容

所有株	株主様ご優待カード
100株～299株	3,000ポイント (3,000円分のお買物)
300株～999株	7,500ポイント (7,500円分のお買物)
1,000株～2,999株	10,000ポイント (10,000円分のお買物)
3,000株以上	15,000ポイント (15,000円分のお買物)

株主様ご優待カードの発送予定日

- 9月30日現在の株主様 11月下旬～12月上旬発送
 - 3月31日現在の株主様 6月下旬発送
- (単元株数以上を所有し、株主名簿に記載されている株主様を対象)



株主様ご優待カード

株主優待のご利用可能な商品・サービス

株主様ご優待カードは、カー用品だけではなく、車検・整備(基本料・工賃・部品代など)にもご利用いただくことができます。ただし、預り金、保険、税金、印紙代、JAF会費、車両、廃タイヤ処分料、リサイクル料にはご利用いただけません。

株主メモ

事業年度 毎年4月1日から3月31日まで
基準日 定時株主総会・期末配当 毎年3月31日
中間配当 毎年9月30日

株主名簿管理人および特別口座管理機関 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
(電話照会先) 0120-782-031 (フリーダイヤル)
(郵便物送付先) 〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号
公告の方法 電子公告
ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行います。

(ご注意)

- 1.株主様の住所変更、単元未満株の買取・買増し請求等につきましては、証券会社の口座をご利用の株主様は、お取引の証券会社へご連絡ください。証券会社の口座をご利用でない株主様は、上記の株主名簿管理人までご連絡ください。
- 2.未払配当金の支払いにつきましては、上記の株主名簿管理人にお問い合わせください。

AUTOBACS SEVEN CO., LTD.

株式会社オートバックスセブン

〒135-8717 東京都江東区豊洲5-6-52 NBF豊洲チャンネルフロント

IR情報に関するお問い合わせ先

IR・広報部
電話: 03-6219-8718
E-mail: investors@autobacs.com



P-00034

この印刷物は、CSRに取り組み印刷会社が製作した印刷物です。